

INVEST IN URAL

ВЫПУСК № 5, 2020

Уральская медицина: возможности и перспективы

20

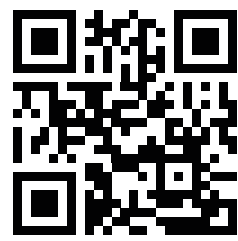
ИНВЕСТОРЫ ПОСЛЕ
ПАНДЕМИИ. ВО ЧТО
ВЛОЖИТЬ СРЕДСТВА?

26

УНИКАЛЬНЫЕ РАЗРАБОТКИ
СВЕРДЛОВСКИХ
ПРЕДПРИЯТИЙ

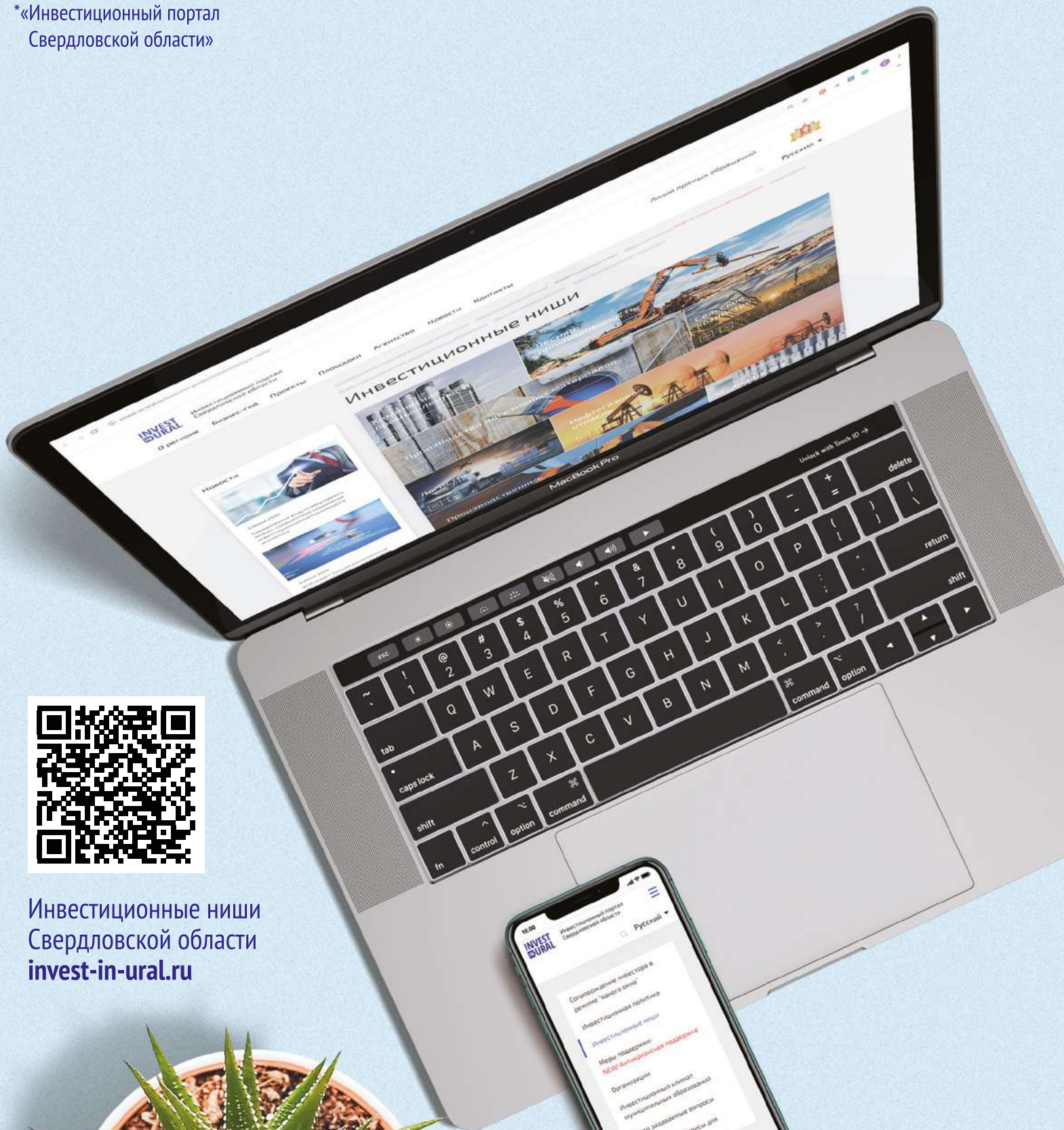
INVEST IN URAL

+7 (343) 311-52-80
welcome@ai-so.ru



invest-in-ural.ru

*«Инвестиционный портал
Свердловской области»



Инвестиционные ниши
Свердловской области
invest-in-ural.ru



Дорогие друзья!

Система здравоохранения Свердловской области показала высокий потенциал и способность эффективно противостоять новой коронавирусной инфекции.

Прежде всего, это личная заслуга наших врачей, среднего медицинского персонала, сотрудников лабораторий, людей многих профессий, которые ежедневно самоотверженно борются с коронавирусом. Поддержать их – наша обязанность. На региональном уровне мы расширили объемы дополнительных выплат за особые условия труда. Нами было принято дополнительное постановление о выплатах водителям скорой помощи, которые перевозят инфицированных пациентов.

Мы делаем все возможное, чтобы поддержать уральский бизнес в этот непростой период, находимся в постоянном контакте с предпринимателями и нашими федеральными коллегами.

В период коронавирусной пандемии высокую устойчивость продемонстрировали наши системообразующие предприятия – оборонный, металлургический и машиностроительный комплексы. Большинство этих компаний имеют непрерывный цикл, поэтому изначально они не попали под режим ограничительных мер.

Благодаря федеральной системной поддержке нам удалось сохранить рост производства. За январь-апрель 2020 года индекс промышленного производства составил 106,5% по отношению к аналогичному периоду предыдущего года.

Есть такое выражение: «То, что мы имеем, приносит нам выгоду, а то, чего не имеем, приносит пользу». А польза, считаю, состоит из тех уроков, которые мы должны извлечь из этой ситуации.

Губернатор
Свердловской области
Евгений Куйвашев



Самый главный урок – необходимость обеспечения безопасности в широком смысле этого слова.

В первые недели распространения коронавируса мы остро ощущали нехватку медицинских масок, средств индивидуальной защиты, дезинфекции, специализированного оборудования.

Именно поэтому в наступивших особых условиях пришлось оперативно мобилизовать промышленный комплекс, перестроить работу предприятий на выпуск продукции, необходимой для нужд здравоохранения.

Как результат, в сжатые сроки мы в 10 раз увеличили производство бактерицидных облучателей, кожных антисептиков, защитных костюмов, медицинских масок. Кратно выросло производство аппаратов ИВЛ.

Следующая задача, которую я для себя как Губернатора Свердловской области сформулировал – обеспечение общественного здоровья уральцев. В соответствии с этим у нас будет сформирована комплексная целевая программа, состоящая из трех направлений.

Первое – здоровая среда обитания. Речь идет о здоровых сёлах и городах, о чистых подъездах и качественной уборке.

Второе направление – санитарно-гигиеническая безопасность производства. Не исключено, что в штате промышленных предприятий должны появиться специалисты, которые будут профессионально заниматься этим (по аналогии со службами охраны труда).

Третье направление – личное здоровье человека, укрепление его иммунитета, профилактика инфекционных заболеваний.

Сегодня все поняли, что самое дорогое в прямом и переносном смысле, конечно, здоровье человека. Это самое главное, и вокруг этого должно строиться будущее, в том числе промышленности. Нужно настроиться всем на реализацию проектов, связанных со здоровьем, с созданием безопасной среды, с обеспечением санитарно-гигиенической защищенности людей. Нам нужно привлечь самые передовые практики всех стран, которые пережили эпидемию, побороли и успешно борются с коронавирусом. И в основе этой работы тезис один – обеспечить безопасность и дать людям работать.

Здоровья всем, благополучия, стабильности. Берегите себя и своих близких!



■ На фото производственный процесс на заводе «Эма». © Борис Ярков

стр. 6
Новости

стр. 10
Международная панорама
COVID-19 перевел ИННОПРОМ
в электронный формат

стр. 12
Возможности
Площадки для проектов в области
медицины

стр. 14
Экономика в картинках
Нацпроект «Здравоохранение»:
вложения и результаты

стр. 17
Мнение
Константин Суслов о медицине
будущего

стр. 20
Мнение
Константин Селянин об инвестициях
после пандемии

стр. 22
Сделано на Урале
Лекарства и медтехника уральских
производителей

стр. 29
Прямая речь
Топ-менеджеры компаний о том, стоит
ли вкладываться в научные разработки
в сфере медицины

стр. 42
Достояние
Владислав Тетюхин - меценат наших дней

стр. 47
Поддержка
Справочник инвестора

ИНВЕСТОРЫ ОБ ЭКОНОМИКЕ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ:

как поддерживают производство и преодолевают трудности предприятия региона в период пандемии?

«Мир никогда не будет прежним». Это утверждение прочно укоренилось в сознании миллионов людей во всем мире. Новая коронавирусная инфекция – COVID-19 – внесла свои коррективы и затронула все сферы жизнедеятельности человека. Особенно остро вынужденный режим ограничительных мер и самоизоляции ощутил на себе мировой и региональный бизнес всех уровней и направлений. Для большинства компаний наступило время перемен, время выбора новых курсов развития, поддержки и сохранения производственных мощностей.

Как и все остальные субъекты Российской Федерации, промышленный край России – Свердловская область – столкнулся с глобальными трудностями и препятствиями на пути к сохранению стабильности экономики, социальной и культурной жизни населения. Но, несмотря на непростое время, регион благополучно адаптируется к сложившимся условиям и ищет новые способы минимизации потерь.

Среди множества предприятий Среднего Урала, реализующих региональные инвестиционные проекты, есть компании, чей опыт ведения бизнеса в новой реальности является очевидным примером последовательности действий и тактик для сохранения рабочих процессов.

Так, например, в ООО «Уральский медицинский центр» сегодня успешно реализуется план мероприятий по предупреждению заноса и распространения вируса COVID-19 в клиниках. Разграничены потоки посетителей, увеличено время между сменами, проводится постоянная дополнительная дезинфекция помещений. Каждому клиенту на входе предлагается обработать наружные поверхности своих мобильных устройств и провести обработку рук. Организована сортировочная термометрия, которая помогает оперативно выявить пациентов с симптомами инфекции. В результате предприятие продолжает работать без происшествий.

Лидер по производству хлебобулочных изделий в Свердловской области – хлебокомбинат «СМАК» – продолжает работать круглосуточно в штатном режиме, усилив и без того строгие санитарные нормы. Правила допуска на территорию предприятия изменились: теперь каждый сотрудник проходит через санпропускник, моет руки дезраствором, измеряет температуру. Если раньше уборка проводилась четыре раза в день, то теперь этот процесс непрерывен. Такие меры позволили компании сохранить выпуск необходимого объема продукции и продолжить строительство второй производственной площадки.

Одно из крупнейших российских предприятий по производству труб в пенополиуретановой изоляции – ООО «Полевской завод предизолированных труб» – также не прекратило и не ограничило поставки своим заказчикам, которые реализуют крупные строительные и инфраструктурные проекты по всей России. Сегодня на заводе автоматизированы многие производственные процессы, сформирован необходимый запас готовой продукции. Сотрудники обеспечены средствами защиты (медицинские маски, дезинфицирующие средства), проводится регулярный мониторинг состояния их здоровья.

Предприятия медицинской отрасли, пищевой и тяжелой промышленности, агропромышленного комплекса, составляющие около 40% регионального ВРП, чувствуют себя вполне уверенно, невзирая на сложности противоэпидемического режима. И если реальное производство сохранит свои позиции и продолжит курс развития производственных мощностей, то обязательно обеспечит платежеспособный спрос, который быстро вытянет сферу услуг и гостеприимства из той ситуации, в которой она сейчас находится.



АГЕНТСТВО
ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ
ИНВЕСТИЦИЙ
Свердловской области

INVEST
IN URAL





■ Фото предоставлено организаторами проекта «Бежим на Висимский пикник»

1

УЧАСТВУЯ В ПРОЕКТЕ «БЕЖИМ НА ВИСИМСКИЙ ПИКНИК», УРАЛЬЦЫ ВИРТУАЛЬНО ПРОБЕЖАЛИ ЦЕЛЫЙ ЭКВАТОР – 49 ТЫСЯЧ КИЛОМЕТРОВ

В Свердловской области около 600 человек объединились в один спортивно-образовательный проект – «Бежим на Висимский пикник». Его суть в том, чтобы виртуально преодолеть дистанцию в 160 км, как до поселка Висим – одного из самых красивых мест на Среднем Урале, где после снятия ограничений состоится гастрофест уральской кухни «Висимский пикник» с ведущими шеф-поварами города, а также пройдет награждение победителей и розыгрыш главного приза – поездки на мюнхенский марафон Generali Munich Marathon. Участники онлайн занимались ОФП, йогой, крутили педали велотренажера и вносили результаты в специальный чат-бот, который хранит все эти данные и переводит в километры. Так уральцы преодоле-

ли 49 тысяч километров, что равно длине экватора Земли.

Дружеское общение участников организаторы поддерживали в телеграм-чате проекта, где все делились результатами своих занятий, фотографиями утренних пробежек и вечерних «кроссфитов», там же были доступны онлайн-тренировки.

Организаторы проекта «Бежим на Висимский пикник» – туристический кластер «Гора Белая», на территории которого летом и состоится финал проекта, общественная организация «Деловая Россия», школа правильного бега «I Love Supersport», информационным партнером выступило «Агентство по привлечению инвестиций Свердловской области».

2

СВЕРДЛОВСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ПОЛУЧИЛИ 1,8 МИЛЛИАРДА РУБЛЕЙ НА ВЫПУСК МЕДИЦИНСКОЙ ПРОДУКЦИИ

Две уральские компании вошли в программу федерального Фонда развития промышленности (ФРП) «Противодействие эпидемическим заболеваниям», направленную на поддержку предприятий, специализирующихся на выпуске средств индивидуальной защиты, лекарственных препаратов и медицинских изделий.

С привлечением займов в размере 1,6 миллиарда рублей Уральский приборостроительный завод в 10 раз увеличит производство аппаратов ИВЛ и выпустит более 5 тысяч единиц продукции. Второе предприятие, получившее займ в размере 210 миллионов рублей, завод «Медсинтез», планирует на 25% увеличить производство противовирусного препарата «Триазавирин».



■ Стойка передвижная с размещенным электрохирургическим оборудованием и аппаратом для аспирации дыма АСД Фотек. Фото предоставлено ООО «Фотек»

3

НА ПОДДЕРЖКУ СВЕРДЛОВСКОГО БИЗНЕСА В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ ВЫДЕЛЕНО БОЛЕЕ 190 МИЛЛИОНОВ РУБЛЕЙ

Пострадавший от пандемии COVID-19 малый и средний бизнес Свердловской области получил государственную поддержку. Большая часть средств, 130 миллионов рублей, была выделена Министерством экономического развития РФ из федерального бюджета, еще 60 миллионов рублей поступило из областного резервного фонда.

«Средства пойдут на докапитализацию Свердловского областного фонда поддержки предпринимательства и будут направлены предпринимателям в виде микрозаймов, а также на обеспечение привлекаемых бизнесом банковских кредитов», – рассказала министр инвестиций и развития Свердловской области Виктория Казакова.

Кроме того, на Среднем Урале внедрен механизм реструктуризации займов субъектам малого и среднего предпринимательства. На сегодняшний день уже реструктурированы 262 займа на общую сумму более 450 миллионов рублей.



■ Фото: Shutterstock

4

КРУПНЕЙШЕЕ ТРУБНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ УРАЛА ВНЕДРЯЕТ СИСТЕМУ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА



■ Фото предоставлено компанией ООО «Полевской завод предизолированных труб»

Полевской завод предизолированных труб (ООО «ПЗПТ») начал внедрение системы бережливого производства, предусмотренной национальным проектом «Производительность труда и поддержка занятости».

Как рассказал заместитель генерального директора ООО «ПЗПТ» Виталий Жук, для повышения эффективности компания проводит организацию рабочего пространства, переустанавливает оборудование и отправляет сотрудников на дополнительное обучение. Кроме того, с прошлого года предприятие реализует специальные программы по повышению производительности труда.

Полевской завод предизолированных труб является крупнейшим на Урале поставщиком труб ППУ. Для их утепления используется пенополиуретан, известный своей низкой теплопроводностью, что способствует снижению теплопотерь до 2%. Продукцией завода пользуются газовые, нефтяные и строительные компании. В частности, изготовленные в Полевском трубы были использованы при реконструкции Центрального стадиона в Екатеринбурге, при строительстве теплотрассы от аэропорта «Кольцово» к логистическому комплексу «Магнит» и возведении спортивных объектов Калининграда к Чемпионату мира по футболу 2018 года. Помимо труб ППУ, составляющих основу ассортимента предприятия, ООО «ПЗПТ» производит весь спектр фасонных изделий и комплектующих к ним.



■ Фото: Shutterstock

5

РЕПЕТИЦИЯ ТУРИСТСКОГО ФОРУМА «БОЛЬШОЙ УРАЛ» ПРОШЛА В ОНЛАЙН- ФОРМАТЕ

В связи с введенными в стране ограничениями туристский форум «Большой Урал» был перенесен на сентябрь этого года. В онлайн-репетиции будущего форума приняли участие 200 представителей отрасли из 20 регионов, а также 18 экспертов региональных ведомств и институтов развития.

Как считают специалисты, после снятия всех ограничений на передвижение по стране внутренний туризм ожидает существенный рост. Турфирмам советуют уже сейчас разрабатывать маршруты по российским регионам.

«Очень важно рассматривать новые обстоятельства как возможность трансформировать существующие бизнес-модели, увидеть иные пути развития. В этих условиях основная работа по продвижению туризма перемещена на онлайн-площадки. Нам нужно уже сегодня, используя в онлайн-формате принципы межрегионального взаимодействия, формировать отложенный спрос на внутренние направления», – отметила министр инвестиций и развития Свердловской области Виктория Казакова.

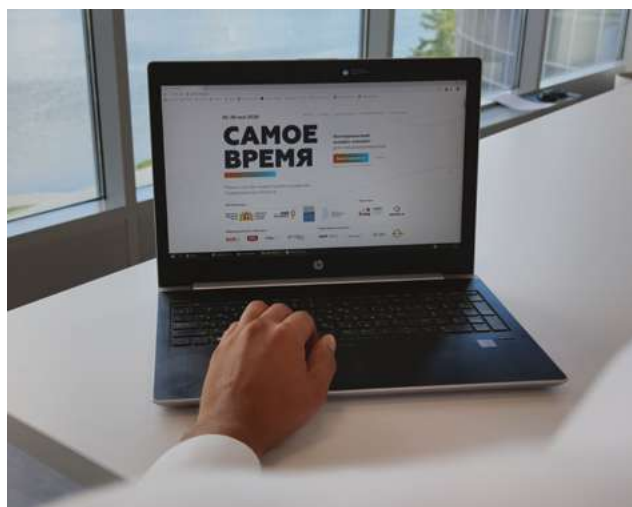
6

АНТИКРИЗИСНЫЙ ОНЛАЙН-КОННЕКТ БИЗНЕСМЕНОВ И ЭКС- ПЕРТОВ СОБРАЛ БОЛЕЕ 4 ТЫСЯЧ ЗРИТЕЛЕЙ

Онлайн-коннект «Самое время», прошедший в Свердловской области в рамках бизнес-недели «Новое время», собрал более четырех тысяч предпринимателей и 86 экспертов. За три дня участники форума успели обсудить ситуацию в мировой, российской и региональной экономике и поделиться собственным опытом адаптации к введенным ограничениям.

«Было много наглядных кейсов реального бизнеса из разных сфер экономики: ресторанный бизнес, туризм, фэшн- и фитнес-индустрии, креативная и рекламная сферы, производители. Говорили про конкретные действия, актуальные в нынешней ситуации», – рассказал заместитель директора Свердловского областного фонда поддержки предпринимательства Валерий Пиличев.

Эксперты пришли к выводу, что на сегодняшний день предпринимателям нужны две стратегии: одна – на период ограничений, вторая – на период восстановления. Бизнес-консультанты считают, что преодолеть кризис предприятиям помогут диверсификация производства и внедрение онлайн-технологий.



■ Фото предоставлено Агентством по привлечению инвестиций Свердловской области



■ ОЭЗ «Титановая долина», фото предоставлено УК ОЭЗ «Титановая долина»

7

В «ТИТАНОВОЙ ДОЛИНЕ» ОТКРОЮТ ПРОИЗВОДСТВО ГРАФИТИРОВАННЫХ ЭЛЕКТРОДОВ

Особая экономическая зона (ОЭЗ) «Титановая долина» пополнилась юбилейным, двадцатым резидентом. Им стала компания ООО «ЭкоТех», которая откроет производство графитированных электродов, используемых в металлургической отрасли.

В конце апреля Экспертный совет «Титановой долины» одобрил проект ООО «ЭкоТех» к реализации на территории ОЭЗ, предусматривающий строительство завода на участке площадью более 23 гектаров на площадке в Верхней Салде. Затем в конце мая компания получила официальный статус резидента, а сейчас и соответствующее Свидетельство от Минэкономразвития РФ.

Благодаря созданию нового производства появится 123 рабочих места, а объем вложений в него оценивается в 5,5 млрд рублей. Выпуск готовой продукции на первой очереди завода запланирован период на 2022-2023 годов.

Отметим, что суммарная площадь двух площадок «Титановой долины» составляет 394 гектаров, а общий объем заявленных инвестиций 20 резидентов превышает 38 млрд рублей. В марте стало известно, что одним из резидентов «Титановой долины» станет ООО «Аллегро», являющееся совместным предприятием ЕВРАЗ и ООО «Рейл Сервис». В 2022 году компания планирует запуск производства железнодорожных колес, инвестиции в проект составят порядка 16 млрд рублей. По плану, в новом цехе будут производить по 200 тысяч колес в год, в дальнейшем мощности могут увеличить до 300 тысяч изделий. Благодаря запуску нового производства в «Титановой долине» будет создано 425 новых рабочих мест.

8

СВЕРДЛОВСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ПЕРЕПРОФИЛИРУЮТСЯ НА ПОШИВ ЗАЩИТНЫХ МАСОК

Министерство промышленности и науки Свердловской области организовало работу по пере профилированию свердловских швейных предприятий на пошив многообразных защитных масок. В результате перехода компаний на выпуск средств защиты в Свердловской области организовано производство 30 тысяч многообразных масок в день.

«В нашей области много предприятий, которые специализируются на пошиве одежды. Сегодня часть из них уже освоили производство масок из марли, льна, трикотажа, выпускают брендированные маски для корпоративных заказчиков, а также дизайнерские изделия», – рассказал министр промышленности и науки Свердловской области Сергей Пересторонин.

На выпуск защитных масок перешла цифровая швейная фабрика «SHISHKIN» известного уральского модельера Дмитрия Шишкина. В планах у мануфактуры – выпускать до 20 тысяч масок в день.



■ © Борис Ярков

COVID-19 ПЕРЕВЕЛ ИННОПРОМ В ЭЛЕКТРОННЫЙ ФОРМАТ

Стремительное распространение по планете пандемии коронавирусной инфекции стало причиной отмены либо переноса тысяч мероприятий различного уровня. Еще в феврале в средствах массовой информации лишь изредка упоминалось о болезни неясной природы, «закрывшей» от внешнего мира несколько китайских провинций, однако спустя месяц стало ясно, что мир столкнулся с глобальной угрозой. 11 марта генеральный директор Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ) Тедрос Адханом Гебрейесус объявил о перерастании заболевания в пандемию.



Охватив большинство стран мира, наибольший ущерб COVID-19 нанес США, Китаю, Италии, Испании и Франции. Речь идет не только об экономических потерях, но и о числе жертв. Истинные последствия пандемии для бизнеса, промышленности, социальной сферы еще только предстоит подсчитать, однако уже сейчас ясно, что речь идет о многих триллионах долларов.

С начала весны практически в ежедневном режиме поступает информация об

остановке проектов международного масштаба, отмене мероприятий либо переводе их в онлайн-режим. Транспортное сообщение между странами минимизировано, а ограничения на время борьбы с коронавирусом во многих государствах фактически привели к самоизоляции населения целых городов.

Вынужденная отмена коснулась целого перечня ивентов с глобальным статусом. Так, к примеру, уже гарантированно не состоится главная

ежегодная конференция Google I/O 2020 в Сан-Франциско, Всемирная выставка достижений компьютерных игр в Лос-Анджелесе, Технологический фестиваль SXSW в Техасе, Женевский и Нью-Йоркский автосалоны, культовый фестиваль Burning Man в Неваде, ярмарка Art Basel Hong Kong и совместные военные учения США и Израиля Eagle Genesis. Не будет проведен и музыкальный конкурс «Евровидение-2020», а также Международная туристическая ярмарка в Берлине.

Серьезный резонанс вызвал перенос на год Летних Олимпийских игр в Токио и чемпионата Европы по футболу, полная отмена чемпионата мира по хоккею во всех дивизионах и приостановка на неопределенный срок футбольных еврокубков и матчей практически всех национальных турниров. Остановлены плей-офф НБА и регулярный чемпионат НХЛ. Переносы и отмены парализовали фактически весь мировой спорт. Такая же ситуация складывается и в сферах культуры и туризма. Путешествия практически прекращены, а посещение музейных экспозиций и выставок переведено исключительно в онлайн-формат.

Не избежала общемировых тенденций и Россия. Уже на первом этапе пандемии были приняты решения об отмене таких знаковых мероприятий, как Петербургский экономический форум и форум «Развитие парламентаризма». На неопределенный срок отложено проведение Сочинского инвестиционного форума и Красноярского экономического форума, а также Международного саммита «Россия – Исламский мир», который должен был состояться в Казани. Ялтинский международный экономический форум может пройти, в лучшем случае, в сентябре или, что более вероятно, весной 2021 года. Перенесены на более поздний срок праздничные мероприятия в честь 75-летней годовщины Победы в Великой Отечественной войне, которые при благоприятном развитии событий могут состояться позже.

По данным Национальной ассоциации организаторов мероприятий, запланированные на весну текущего года ивенты, отменены в полном объеме, а летний график уже потерял свыше 70% от планов. Ряд событий переведены в онлайн-режим.

В таком формате, в частности, планируется провести традиционную международную промышленную вы-

ставку ИННОПРОМ в Екатеринбурге, партнером которой на этот раз должна была стать Италия. Отказ от полной отмены мероприятия аргументировала глава Министерства инвестиций и развития Свердловской области Виктория Казакова.

«ИННОПРОМ – главная коммуникационная площадка для представителей промышленности, и в сегодняшних условиях нельзя ждать до лета или осени – она должна начать свою работу прямо сейчас», – сообщила глава ведомства.

ИННОПРОМ-онлайн - не замена ИННОПРОМу. Это новый проект, который развивается параллельно и в дополнение к оффлайн-выставке

Таким образом, выставка пройдет в формате еженедельных сессий. Примечательно, что их темы непосредственно отражают текущую ситуацию в мире и стране, а также станут прологом в «будущее после пандемии»: «Производственный персонал: из офлайна в онлайн или...?», «Технологии для городов: карантин на всю жизнь», «Россия в глобальных производственных цепочках», «Промышленный IT: этот безумный мир возможностей», «Роботы – это Ваш шанс». В число участников сессий вошли представители Росатома, РМК и ЧТПЗ.

«Проект ИННОПРОМ-онлайн, который мы запустили, это не замена ИННОПРОМу. Это новый проект, он развивается параллельно и в дополнение к существующей офлайн-выставке, организацией которой мы занимаемся. Эта мысль уже приходила в голову. В трудный момент мы ищем позитив, и пандемия коронавируса позволила реализовать давно запланированное. ИННОПРОМ в Екатеринбурге – это

всего четыре дня из 365, а общаться и обсуждать важные темы участники и эксперты хотят весь год. Поэтому мы и запустили этот проект, который, я надеюсь, будет жить не только в эпоху коронавируса», – отметил организатор международной промышленной выставки, первый вице-президент ГК «Формика» Антон Атрашкин.

Тем не менее, как полагают участники онлайн-конференций, такой способ общения не вытеснит «живые» диалоги, а мировые тенденции в области

роботизации и цифровизации не станут полной заменой человеческому интеллекту. Такую мысль в ходе одной из уже состоявшихся сессий, посвященной развитию робототехники, высказал заместитель Министра промышленности и торговли России Михаил Иванов.

«Распространение роботизации и средств автоматизации совсем не означает сокращения рабочих мест, избавления от рабочего персонала и девальвации человеческого капитала с точки зрения трудовых ресурсов. Я с этим категорически не согласен и не списывал бы человеческий капитал, умы и руки со счетов», – сказал замминистра.

В привычном режиме, но уже в сочетании с онлайн-сессиями ИННОПРОМ пройдет в июле 2021 года. Тема его останется прежней – «Гибкое производство». По всей вероятности, и страной-партнером останется Италия.

ТЕРРИТОРИЯ ИНВЕСТОРА

Где выгоднее разместить медицинское производство на Урале?



■ ОЭЗ «Титановая долина».
© Александр Осипов

Благоприятный инвестиционный климат и наличие квалифицированных институтов поддержки – ключевое условие развития отраслевых производств. Современные тенденции и экспертный анализ показывают, что регионам стоит диверсифицировать свою экономику и делать ставку не только на традиционные сферы промышленности, но и на инновационные направления. Одним из них, вне всякого сомнения, является медицина и здравоохранение. В Свердловской области эта отрасль уже выходит на первый план, а необходимость

довательской базы и человеческого ресурса – благоприятное место для размещения производств современного медицинского оборудования и инновационных материалов. Это подтверждают и данные статистики, согласно которым регион входит в топ-5 производителей лекарственных препаратов, занимает второе место по объемам оказания высокотехнологичной медпомощи, а годовой объем выпуска изделий медназначения достигает в финансовом эквиваленте 6,5 млрд рублей.

Медоборудование уральских компаний поставляется в десятки стран мира. В 2018 году объем экспорта достиг 9,8 млн долларов США

эффективно противостоять новым заболеваниям, успешно конкурировать с зарубежными производителями и решать проблему выхода из демографической ямы придает этому процессу дополнительный импульс.

Средний Урал благодаря своему удачному логистическому расположению, наличию серьезной научно-иссле-

На территории Свердловской области успешно реализуются проекты по выпуску анестезиологического и реанимационного оборудования (компания «Тритон-Электроникс» совместно с партнерами из КНР) и продвижению на внешних рынках электрохирургических и кавитационных систем (компания «Фотек»). На протяжении многих лет ведет деятельность Уральский биомеди-

цинский кластер. Оборудование, включая уникальные изделия, таких предприятий, как ПО «УОМЗ», Ирбитский химфармзавод, «Вектор-медицинские системы» и ЗАО «Завод ЭМА», поставляется в десятки стран мира. По итогам 2018 года объемы экспорта достигли 9,8 млн долларов США.

Среди инвестиционных ниш в сфере производства медицинской продукции аналитики выделяют как наиболее рентабельные: оборудование высокой степени визуализации (томографы, УЗИ и ангиографическая аппаратура); системы мониторинга жизнедеятельности пациентов; хирургическое и операционное оборудование; стерилизаторы воздуха; аппараты для наружной фиксации; сложные диагностические и лабораторные реагенты; емкости для отбора, хранения и транспортировки биоматериалов, а также производство клейких перевязочных материалов.

Для инвесторов, желающих вкладывать средства в отрасли медицины и здравоохранения, на территории Свердловской области существуют несколько площадок, способных удовлетворить самым разнообразным запросам.

ОСОБАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЗОНА «ТИТАНОВАЯ ДОЛИНА»

Тип:

Greenfield.

Локация:

Верхняя Салда (180 км от Екатеринбурга), территория бывшего аэропорта «Уктус» (Екатеринбург).

Обе площадки оборудованы системами электро-, газо- и водоснабжения. На площадке в столице Урала есть также собственные подъездные железнодорожные пути. В Верхней Салде возможно размещение производств от 2-го класса опасности, а на территории Уктуса – 3-5-го класса. В «Титановой долине» расположено производство компании «Зибус», специализирующейся на выпуске медицинских инструментов из титановых сплавов, а также компании «Русмед», выпускающей одноразовые медицинские шприцы.

ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ ПАРК «МАЛАХИТОВАЯ ШКАТУЛКА»

Тип:

Greenfield, Brownfield.

Локация:

город Полевской (50 км от Екатеринбурга).

Свободная площадь составляет 36,7 гектара. На территории парка находится железнодорожная станция «Криолит», а сама площадка оборудована собственными сетями водо-, электро- и газоснабжения.

В «Малахитовой шкатулке» инвесторы могут разместить производство 3-5 класса опасности.

«ПРО БИЗНЕС ПАРК»

Тип:

Greenfield.

Локация:

Екатеринбург.

Свободная площадь составляет 71 гектар. Площадка оборудована электро-, газо- и водоснабжением, а также локальной ливневой канализацией с системами очистки. На территории «ПРО Бизнес парка» возможно размещение производств 5-го класса опасности.

ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ ПАРК «БОГОСЛОВСКИЙ»

Тип:

Greenfield, Brownfield.

Локация:

Красноуральск (385 км от Екатеринбурга).

Площадь парка составляет 86 гектаров. Территория имеет удачное географическое расположение и хорошую транспортную инфраструктуру, в том числе прямое дорожное сообщение с ХМАО-Югрой. Парк обладает всей необходимой инженерной инфраструктурой и энергетическими ресурсами для организации высокотехнологичных производств.

Кроме того, производство продукции медицинского назначения, прежде всего фармацевтической, сосредоточено на территории Научно-внедренческого биомедицинского технопарка «Новоуральский», входящего в состав территории опережающего социально-экономического развития «Новоуральск». Для резидентов ТОСЭР государством предусмотрен комплекс финансовых и нефинансовых преференций, реализация которых открывает для предпринимателей новые возможности увеличения доходности

бизнеса. Сегодня с Научно-внедренческим биомедицинским технопарком «Новоуральский» успешно работает один из лидеров отрасли по производству продукции биомедицинской направленности – ООО «Завод «Медсинтез». За получением более полной информации можно обратиться в управляющую компанию «Атом-ТОР», специалисты которой помогут подобрать земельный участок и помещения и проконсультируют о полном перечне мер поддержки, оказываемых резиденту ТОСЭР.

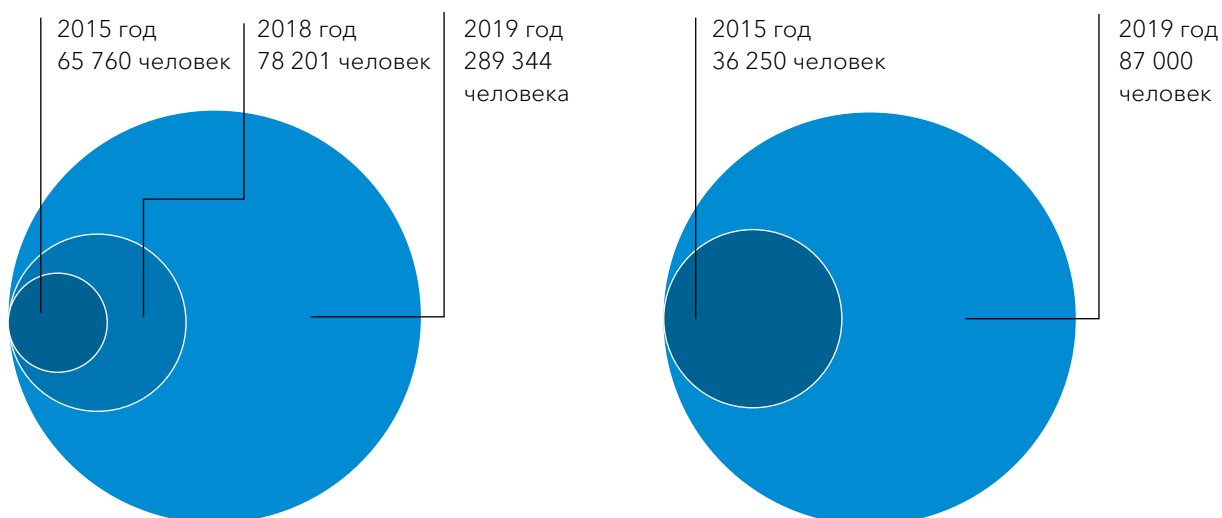
В перспективе на территории региона планируется создание Центра ядерной медицины. 10 июля 2018 года заключено соглашение о намерениях между правительством Свердловской области, ФГАОУ ВО «УрФУ», АО «Русатом Хэлскеа» и ООО «МедИнвестГрупп» по реализации инвестиционного проекта «Создание центра ядерной медицины для диагностики и лечения онкологических заболеваний» на территории Свердловской области (далее – инвестиционный проект) на принципах государственно-частного партнерства.

ИНВЕСТИЦИИ В НАЦПРОЕКТ «ЗДРАВООХРАНЕНИЕ» В СВЕРД- ЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ СОСТАВИ- ЛИ 4 МИЛЛИАРДА РУБЛЕЙ

Акцент сделан на качестве медицины, разнообразии услуг и доступности

Доступность качественной медицинской помощи, ликвидация кадрового дефицита в учреждениях здравоохранения, охват всего населения профилактическими мероприятиями – цели нацпроекта «Здравоохранение», реализуемого в 2019-2024 годах на территории России, в том числе и в Свердловской области. На Среднем Урале в рамках национального проекта реализуются еще восемь с федеральным и региональным статусом. Такими объемами может похвастаться далеко не каждый регион.

РАЗВИТИЕ СИСТЕМЫ ОКАЗАНИЯ ПЕРВИЧНОЙ МЕДИКО-САНИТАРНОЙ ПОМОЩИ В СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ



Число тех, кому была проведена диагностика на передвижных маммографах и флюорографах

Число осмотренных врачами выездных поликлиник межмуниципальных медицинских центров

ЧТО ВХОДИТ В НАЦПРОЕКТ

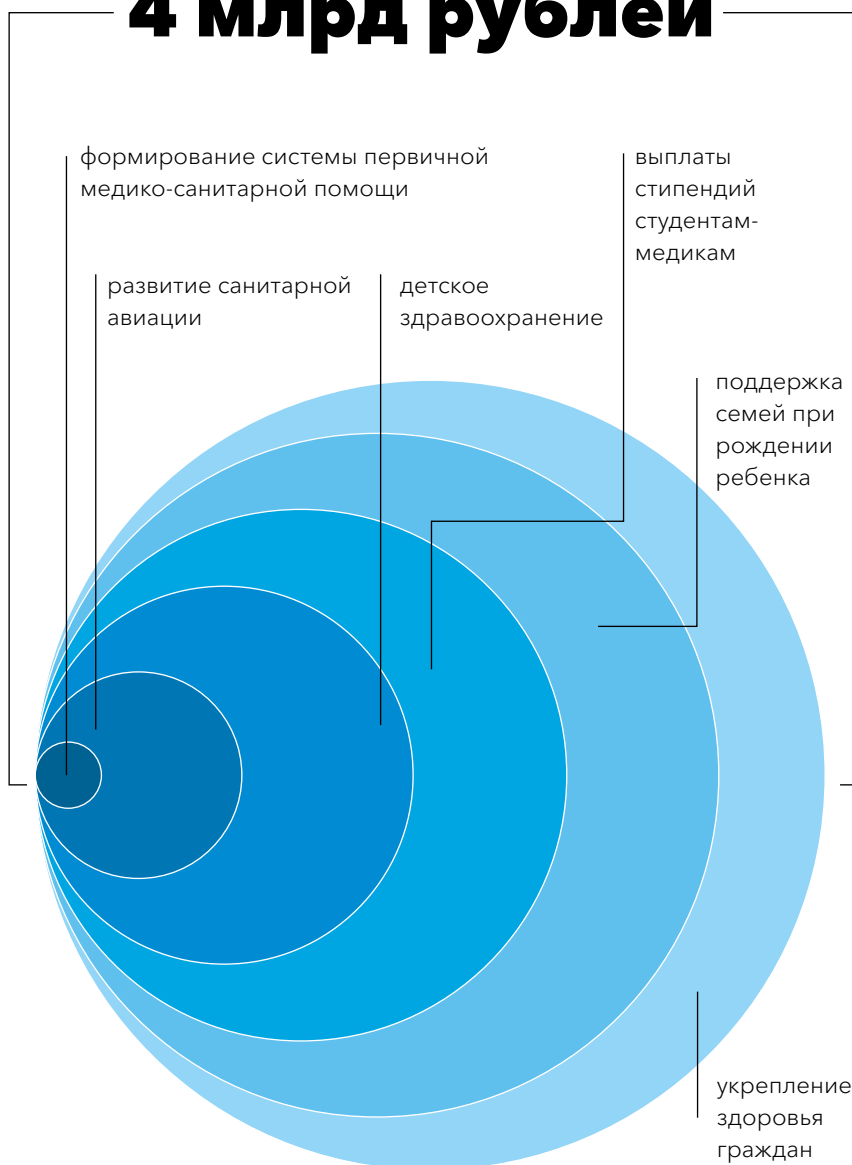
В системе нацпроекта «Здравоохранение» на территории Свердловской области реализуются мероприятия двух федеральных проектов – «Развитие сети национальных медицинских исследовательских центров и внедрение инновационных медицинских технологий» и «Борьба с сердечно-сосудистыми заболеваниями», а также региональных «Развитие системы оказания первичной медико-санитарной помощи», «Борьба с онкологическими заболеваниями», «Развитие детского здравоохранения, включая создание современной инфраструктуры оказания медицинской помощи детям», «Обеспечение медицинских организаций системы здравоохранения квалифицированными кадрами», «Создание единого цифрового контура в здравоохранении на основе единой государственной информационной системы здравоохранения (ЕГИСЗ)» и «Развитие экспорта медицинских услуг».

ЧИСЛО ВЫЕЗДНЫХ ОСМОТРОВ НАСЕЛЕНИЯ ЗА ЧЕТЫРЕ ГОДА ВЫРОСЛО В 4,4 РАЗА

В 2019 году в Свердловской области появились 34 новых модульных фельдшерско-акушерских пункта (ФАП) и, кроме того, было закуплено 11 передвижных пунктов к 31 уже имеющемуся в распоряжении медиков. Также в минувшем году было приобретено 6 передвижных стоматологий и по одному онкопатрулю и передвижному офтальмологическому комплексу.

В рамках регионального проекта «Развитие системы оказания первичной медико-санитарной помощи» в области активно развиваются выездные формы медицинских осмотров. За 2019 год на передвижных маммографах и флюорографах число осмотренных в 4,4 раза больше показателя 2015 года и в 3,7 раза – уровня 2018 года (за 2019 год осмотрено 289 344 человека). В 2019 году врачами выездных поликлиник межмуниципальных медицинских центров осмотрено более 87 000 человек, что в 2,4 раза больше, чем в 2015 году. Количество жителей области, получающих медицинскую помощь на передвижных фельдшерско-акушерских пунктах, в 2019 году выросло в 3,2 раза к уровню 2015 года (за 2019 год осмотрено 32 441 человек).

4 млрд рублей



ОБЪЕМЫ ИНВЕСТИЦИЙ НА ПЕРВОМ ЭТАПЕ

Только по итогам стартового года нацпроекта на мероприятия было выделено порядка 4 млрд рублей, из них свыше 1,8 млрд – из федерального и более 1,9 млрд – из областного бюджетов. Наибольший объем – 925,8 млн рублей – пойдет на обеспечение медицинских организаций системы здравоохранения квалифицированными кадрами как одно из наиболее востребованных населением направлений.

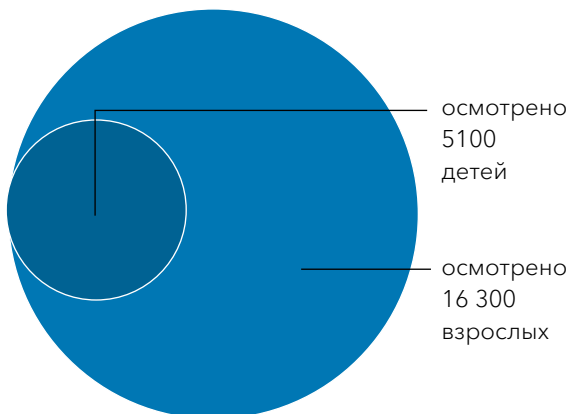
300 млн рублей → ВЛОЖЕНИЯ В ДЕТСКОЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЕ

ВЫЕЗДНЫЕ АКЦИИ ЗДОРОВЬЯ ОХВАТИЛИ 21,4 ТЫСЯЧИ СВЕРДЛОВЧАН

В области получила развитие Всероссийская акция «ДоброВСело», к которой добавлена региональная акция «ДоброВгород». В 2019 году в 107 выездах, в том числе в 9 выездах в города, приняли участие 936 волонтеров Свердловского областного медицинского колледжа и 299 медицинских работников региональных учреждений здравоохранения и Уральского государственного медицинского университета. Охвачено 16,3 тыс. человек взрослого и 5,1 тыс. детского населения.

107

выездов медбригад в отдаленные территории



Итоги всероссийской акции «ДоброВСело» на территории Среднего Урала

МЕДИЦИНУ СДЕЛАЮТ «БЕРЕЖЛИВОЙ»

За первый год нацпроекта в Свердловской области, по информации областного Минздрава, в 74 медицинских организациях были внедрены «бережливые технологии», а целью на текущий станет их появление во всех детских поликлиниках региона. К 2024 году прогрессивными технологиями должно быть охвачено не менее 92% от общего количества поликлиник.

ДОСТУПНОСТЬ МЕДИЦИНЫ

В 2019 году для службы скорой медицинской помощи Свердловской области приобретено 36 санитарных автомобилей классов «В» и «С». В регионе на текущий момент уже функционирует 27 сортировочно-эвакуационных вертолетных площадок, в том числе 9 при трассовых пунктах. Количество вылетов ежегодно растет, в рамках проекта «Развитие первичной медико-санитарной помощи» за 2019 год выполнено 928 вылетов, что в 3,1 раза больше, чем в 2018 году. В 2019 году эвакуировано 886 пациентов, из них 188 детей.

С целью повышения доступности населению специализированной медицинской помощи в области организовано 22 первичных сосудистых отделения и один региональный сосудистый центр. Для жителей Западного управленческого округа (Красноуфимск) и Горнозаводского управленческого округа (Верхняя Пышма) в 2019 году организованы сосудистые отделения, которые оснащены ангиографами. Для станций скорой медицинской помощи этих муниципалитетов закуплено 2 реанимобиля. В 2020 году запланировано и оснащение двух первичных сосудистых отделений в Артемовском и Асбесте.

27

ЭВАКУАЦИОННЫХ ВЕРТОЛЕТНЫХ ПЛОЩАДОК ДЕЙСТВУЕТ В СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

928

ВЫЛЕТОВ ДЛЯ ОКАЗАНИЯ МЕДПОМОЩИ ВЫПОЛНЕНО ЗА 2019 ГОД

886

ПАЦИЕНТОВ ЭВАКУИРОВАНО ЗА 2019 ГОД

Константин СУСЛОВ

генеральный директор ГК «ХОСТ»



■ Фото предоставлено ГК «Хост»

ВЗГЛЯД В БУДУЩЕЕ

Прием онлайн и рецепты по телефону

Рассуждая о роли телемедицины сегодня, можно однозначно утверждать, что ее распространение набирает обороты. Это связано, конечно, со сложившейся ситуацией с COVID-19.

Вынужденные ограничительные меры показали, как с помощью удаленных консультаций можно оптимизировать работу медицинских учреждений, сократить бюджеты, уменьшить

нагрузку на медперсонал. Второй триггер, который способствует развитию направления, – это общая цифровизация системы здравоохранения. Есть все основания полагать, что в

ближайшие несколько лет телемедицина станет обыденной практикой в российских клиниках.

Сейчас мы наблюдаем ситуацию, связанную с сокращением приемов в клиниках, видим, как перегружена служба скорой помощи, что связано с общей нервной обстановкой. Хронические пациенты не могут получить медицинскую помощь так, как они привыкли в обычном режиме. Появи-

другой страны или региона, может скачать приложение и авторизоваться через сайт Госуслуг. Далее он заполняет анкету показателей, характерных для коронавируса, – кашель, высокая температура, затрудненное дыхание и так далее. Врачи, в свою очередь, имеют возможность удаленно наблюдать за состоянием этих пациентов и своевременно принимать решение о госпитализации либо проводить удаленные консультации

Сегодня есть возможность формирования электронных рецептов и получения медикаментов, причем тех, которые распространяются по системе льготного лекарственного обеспечения. Пациент пишет своему лечащему врачу запрос и сообщает, что у него закончился тот или иной медикамент, а медик проводит электронную консультацию в том же чате (это, кстати, самая востребованная форма), после чего оформляет рецепт в системе льготного лекарственного обеспечения. На руки пациент его не получает, а приходит в аптеку, а там ему выдают препарат на основе паспорта и СНИЛС.

Измерять температуру, давление, уровень сахара в крови и другие важные показатели можно будет с помощью мобильного телефона

лась обширная новая группа пациентов с диагнозом коронавирусная инфекция и группа риска, которая находится на карантине и с которой точно так же необходимо взаимодействовать. Хронические больные часто оказываются в той же группе риска из-за своих заболеваний и в силу возраста. Здесь же находятся и медики, также часто болеющие COVID-19. Все это подталкивает к тому, чтобы защитить людей от лишних контактов.

Немалую часть этих проблем можно снять с помощью разработок в сфере телемедицины, причем оперативно. В одном из регионов Российской Федерации, Ханты-Мансийском автономном округе, удалось буквально за два дня развернуть приложение, касающееся работы именно с зараженными коронавирусной инфекцией и людьми, у которых подозревают это заболевание.

Человек, находящийся на учете с подозрением на COVID-19 либо на карантине после возвращения из

без необходимости подвергать себя дополнительным рискам при личном контакте.

Конечно, определенный скепсис относительно возможностей телемедицины сохраняется, особенно среди людей старшего поколения, по природе своей консервативных. Но таких людей становится определенно меньше, поскольку врачи уже попробовали применить телемедицину на практике, получили результат и сформировали свое мнение. Конечно, с энтузиазмом пробуют все новое более молодые специалисты. Они и практикуют больше, делятся опытом с коллегами.

Соппротивление мы ощущаем, однако надеемся, что со временем его удастся преодолеть, поскольку, по крайней мере, для групп хронических пациентов, которые не могут так часто взаимодействовать с врачами и которые нуждаются в консультациях медиков. Для них применение новых технологий является оптимальным решением.

В пользу востребованности телемедицины населением нашей страны говорит и рыночная оценка. Согласно аналитическим данным, еще в 2018 году к ее услугам прибегало всего 0,59 миллиона человек. Уже в прошлом году этот показатель достиг 3 миллионов, в текущем прогнозируется рост до 8,9 миллиона, и в ближайшие годы он также сохранит взрывной характер – 19,2 миллиона в 2021-м и 30 миллионов пользователей в 2022-м.

Более чем серьезный интерес к возможностям телемедицины, безусловно, присутствует. Через некоторое время у нас просто может не хватить ресурсов, чтобы дотянуться до каждого уголка нашей Родины. Здесь для разработчиков, нас в том числе, важна активная работа с крупными федеральными компаниями и региональными партнерами. Мы хотим обратить внимание, что всегда готовы к сотрудничеству.

Возвращаясь непосредственно к более глобальной теме распространения телемедицины, стоит затронуть вопрос инвестиций в эту сферу. Приведу такие факты. Объем мирового рынка цифровой медицины в прошлом году, по данным Global Market Insights, до-

стиг 51,3 миллиарда долларов. К 2024 году ожидается его рост более чем в 2 раза – до 116 миллиардов.

В краткосрочной перспективе, если говорить о ключевых направлениях развития цифровой медицины, ими станут именно телемедицина, внедрение электронных медицинских карт, а также развитие концепции «подключенный пациент», который подразумевает мониторинг состояния и предоставление медицинских услуг с помощью встроенных интеллектуальных устройств.

Конечно, существуют и пока нерешенные проблемы. К их числу можно отнести вопросы, остающиеся на законодательном уровне, а также недостаточную техническую оснащенность медицинских учреждений во многих регионах. Если удастся проработать эти два момента, это позволит серьезно сократить затраты на содержание медучреждений. В том числе сократить очереди, уменьшить нагрузку на врачей, расширить спектр предлагаемых услуг и за счет этого оптимизировать бюджеты клиник.

Знаю, что развитие телемедицинских технологий вызывает у общества футуристические размышления. Люди пытаются представить себе, каким будет прием у врача через несколько десятилетий, ведь лечиться они не перестанут. Мне кажется, вполне реально, что простые заболевания будут лечиться полностью удаленно, удаленно будут ставить диагноз, в то время как сейчас эта практика ограничена на законодательном уровне. Измерять температуру, давление, уровень сахара в крови и другие важные показатели можно будет с помощью мобильного телефона. Перед очным приемом у врача пациент будет созваниваться со специалистом и приходить к нему уже с готовым набором нужных исследований.

Сегодня такого нет, первая консультация у доктора – чаще всего это получение инструкций, какие анализы нужно сдать, чтобы можно было поставить диагноз и назначить адекватное лечение. Все это занимает время, в будущем же за счет новых технологий время удастся сэкономить. Кроме того, с помощью новых технологий можно будет получать рецепты или заказывать в онлайн-режиме лекарства, к чему мы уже идем. Медицина будет максимально доступной и эффективной.

Пандемия стала серьезным драйвером для развития телемедицины. Власти субъектов заинтересованы во внедрении онлайн-технологий

Наша компания разработала специальную платформу «Медведь. Телемед». Ее целевой аудиторией являются региональные министерства и департаменты здравоохранения, медицинские информационно-аналитические центры (МИАЦ), а также главные врачи и персонал медучреждений и сами пациенты. Авторизоваться в ней можно через Единую систему идентификации и аутентификации, и она совместима с профильными региональными сервисами.

Возможности нашей системы предполагают проведение телемедицинских консультаций как в формате «Врач – врач», так и «Врач – пациент». В первом случае это, среди прочего, назначение и согласование телеконсультаций, электронный обмен документами и направление пациента в другую больницу, работа в защищенной сети без специализированного оборудования. Во втором это запись на прием, профосмотр, постановка в лист ожидания и вызов врача на дом, мониторинг показате-

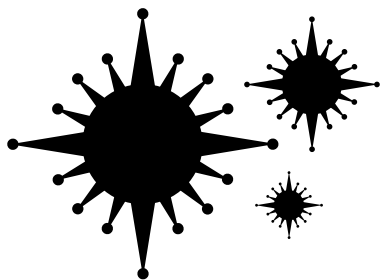
лей здоровья и их сбор, в том числе с дистанционных носителей. Кроме того, предусмотрен чат-бот для сбора жалоб и анамнеза. Инициатором общения в данном случае выступает врач.

Если говорить о конкурентных возможностях нашей уральской системы, то отмечу, что в ней предусмотрены практически все параметры, обеспечивающее наиболее полный функционал. Так, в «Медведь. Телемед» присутствует функция вызова врача на дом, чего

нет у других подобных систем. Есть и авторизация через сайт Госуслуг, что также является конкурентным преимуществом. Можно вести переписку в чате, чего нет в ряде других схожих систем.

О востребованности нашей системы говорит география ее распространения. Сегодня разработанный на Урале продукт применяется в 10 регионах Российской Федерации: республики Саха-Якутия и Тыва, Ханты-Мансийский автономный округ, Севастополь, Брянская, Белгородская, Амурская, Тюменская, Оренбургская и Челябинская области.

Пандемия стала серьезным драйвером для развития телемедицины. Власти субъектов заинтересованы во внедрении онлайн-технологий в сфере здравоохранения. Возросший спрос и наша активная PR-кампания позволили двукратно увеличить регионы присутствия, думаю, это далеко не предел.



ИНВЕСТОРЫ ПОСЛЕ ПАНДЕМИИ

Кто выживет и во что вложит средства?

**Константин
СЕЛЯНИН**

ЭКОНОМИСТ

В период после пандемии коронавируса мы, безусловно, будем наблюдать смену приоритетов. Уже сейчас эксперты активно пересматривают прогнозы мировой и российской экономики, включая отдельные отрасли и взаимосвязанные отраслевые кластеры. Несомненно, по-

ловину из 45 тысяч сотрудников, они останутся работать в удаленном режиме. IT-гигант своим примером задает новый тренд, и таких предприятий на самом деле много. Это означает, что будущее гигантских офисных и торговых центров, которых за последние 15-20

ресторанный бизнес. В каком виде это будет функционировать? Конечно, всем бы хотелось, чтобы эти сферы быстрее восстановились, но вряд ли это произойдет. Полагаю, что нас ждут серьезные изменения. Концепции, которые существовали в том же ресторанном бизнесе, уже не работают. Мы видим, как страдают целые сегменты, и фастфуд, и заведения высокой кухни. Произойдет серьезное изменение ландшафта, и интерес инвесторов будет приглушен до тех пор, пока не пройдет период неопределенности и не появится понимание, в каком формате проекты в этой отрасли теперь могут существовать.

Сегодня медицина вышла на главный план, стал очевиден дефицит вложений в серьезные проекты в этой сфере

высится интерес инвесторов ко всему, что связано с медициной, в том числе к биотехнологиям.

лет возведено немало, оказывается под большим вопросом.

Свою роль сыграл перевод многих процессов из офлайна в онлайн. Безусловно, люди пересмотрят свое отношение к возможности вести бизнес удаленно. Буквально на днях Facebook принял решение не возвращать в офисы по-

Картина будущего меняется не только у тех, кто был занят в сфере торговли и сдачи в аренду офисных помещений. Ситуация остается неясной в ряде отраслей. К примеру, туризм и связанный с ним отельный бизнес и другие направления – авиаперевозки,

Конечно, сегодня медицина вышла на главный план, стал очевиден дефицит вложений в серьезные проекты в этой сфере. Однако, что касается «долгих» вложений в высокотехнологичную отрасль, в том числе оборудование медицинского назначения, предполагаю,

что серьезных изменений и переоценок не произойдет. Инвесторов вовсе не пугает длительный срок вложений и отдачи. Денег в мире все равно очень много. Проблема не в сроках и не в количестве средств. Скорее, наблюдается дефицит идей. На этом фоне, не исключая, будет появляться все больше проектов-пузырей. Подобный опыт уже был в 2000-е годы. Такие «пузыри» могут возникнуть в сфере медицины в виде каких-то разработок. Нужно понимать, что туда кинутся все, кому не лень. Пользуясь модной темой, будут в них вкладываться, но далеко не факт, что все эти проекты выстрелят.

Инвестиции в сферу здравоохранения несколько изменят вектор. В тренде, полагаю, будет телемедицина. После пандемии мы увидим, что люди стали лояльнее относиться к онлайн-сервису. Изменится сама модель потребления: многие услуги, которые раньше не представлялись возможными или, по крайней мере, актуальными в онлайн-формате, сейчас воспринимаются совершенно спокойно.

Посмотрите, что произошло с индустрией онлайн-обучения. Все очень быстро поняли, что, начиная с занятий в школе и заканчивая курсами повышения квалификации, обучение можно ограничивать онлайн, и это не менее, а подчас и более эффективная форма. То же самое касается и телемедицины. Конечно, есть ситуации, когда она, возможно, не очень уместна. Но если речь идет о каких-либо распространенных и несложных заболеваниях, то почему бы и нет? Того отторжения, которое было еще несколько месяцев назад, просто не будет. Это удобно и менее рискованно.

Полагаю, что отрасли, имеющие перспективы онлайн-контакта, будут

развиваться. Посмотрите, за месяцы пандемии некоторые сферы выросли в десятки раз – та же онлайн-доставка продуктов, казалось бы, совершенно бытовая вещь. Она показала рост в 40 раз за апрель, причем у ведущих сетей, у той же X5 этот показатель по-прежнему составляет порядка 1,5-2% в обороте. Но представьте, если данный уровень будет доведен до 40%. Понадобится ли тогда столько магазинов? Это настоящий переворот, когда люди стали воспринимать в формате онлайн такую банальную вещь, как покупка продуктов. Формат перестал быть экзотическим, и никто не говорит, что для покупки, скажем, палки колбасы ее нужно потрогать со всех сторон.

Инвестиции в здравоохранение изменят вектор – в тренде будет телемедицина. Люди стали лояльнее относиться к онлайн-сервисам

Забота о здоровье, несомненно, останется приоритетом. Она им всегда была и остается. Качество медицинских услуг и их доступность всегда были в топе потребностей человека. Возможно, этот приоритет даже усилится, поскольку многих пандемия действительно напугала, вынудив изменить ритм жизни. Не исключена вторая и третья волна COVID-19, появление других вирусов. Возможно, люди начнут менять свой образ жизни, к примеру, меньше посещать массовые мероприятия. Не берусь рассуждать, хорошо это или плохо, но я думаю, что это произойдет с немалым количеством людей.

Вместе с тем, размышляя об изменениях в психологии, следует понимать, что кризис наиболее сильно ударил по среднему классу, и в этом его спец-

ифика. Многие предприниматели, люди, которые еще несколько месяцев назад считались богатыми или, по крайней мере, средним классом, потеряли буквально все. Нужно осознать, что немалая их часть не вернется к тому уровню жизни и потребления, который у них был еще три-четыре месяца назад. Соответственно, и людей, способных делать какие-либо инвестиции, станет существенно меньше.

Сильно не пострадают сверхбогатые, которых буквально несколько процентов, но, к сожалению, бедные станут еще беднее. Здесь будет весьма серьезное падение доходов. Власти прогнозируют, что это будет

4-5% располагаемых доходов, я предполагаю, что будет, как в 2015 году, когда было 10%, а то и больше. Конечно, кто-то не потеряет ничего или даже приобретет – бюджетники, работники крупных предприятий, – а кто-то потеряет практически все. Этот процесс будет неравномерным, а восстановление – очень долгим, и это, безусловно, скажется в том числе и на инвестиционных приоритетах.

Многие люди, которые успели что-то скопить или инвестировать, сейчас будут использовать эти деньги на жизнь. Приоритеты будут меняться в пользу инструментов, обладающих высокой (близкой к абсолютной) ликвидностью. Даже «вклад под подушку» может оказаться вполне востребованным, особенно если он в валюте.

ЛЕКАРСТВА УРАЛЬСКИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ:

от депрессии до терапии при COVID-19



■ На фото процесс производства лекарственных препаратов на ООО «Завод «Медсинтез». Фото предоставлено пресс-службой компании.

История промышленного производства лекарственных препаратов в Свердловской области насчитывает уже 90 лет. В 1930 году было основано предприятие «Уралбиофарм», и сегодня продолжающее занимать заметное место на фармацевтической карте России, а в 1942 году в Ирбите построили химико-фармацевтический завод, одно из немногих в России производств, располагающих собственным химическим синтезом фармацевтических субстанций. Всплеск развития отрасли пришелся на 2000-е годы, когда в регионе появились современные предприятия – новоуральский «Медсинтез» и завод Lekas в Березовском, продукция которого соответствует международным стандартам GMP. Предприятия Свердловской области выпускают широкий спектр лекарств, многие из которых относятся к числу наиболее востребованных у жителей. Налажено собственное производство медпрепаратов из госреестра жизненно необходимых и важнейших лекарственных средств. В большинстве случаев препараты уральских производителей при аналогичном эффекте стоят на порядок меньше зарубежных аналогов при доказанной эффективности.

В августе 2018 года при поддержке Минздрава и Минпромнауки Свердловской области была создана региональная Ассоциация медицинских и фармацевтических производителей - объединение производителей медизделий и фармацевтических препаратов мирового уровня. Некоммерческая структура позволяет эффективно использовать наработанный опыт при создании и внедрении новых технологий, проведении научных исследований, консолидировать усилия отечественных производителей в конкуренции с зарубежными компаниями. Уже сейчас производственных мощностей участников Ассоциации достаточно для удовлетворения в качественных препаратах населения Среднего Урала.



РОСИНСУЛИН

(Раствор для инъекций Росинсулин Р, Росинсулин М, Росинсулин С)

Производитель:

ООО «Завод «Медсинтез» (Екатеринбург - Новоуральск)

Назначение:

Применяются для поддерживающей терапии инсулинозависимых людей, страдающих сахарным диабетом. Различие в формах обусловлено продолжительностью срока действия препарата (от 6 до 24 часов).

Факт:

С 2018 года ведутся испытания аналогового инсулина - аспарт - и наиболее сложного препарата Росинсулин гларгин. Инсулин аспарт предполагается вывести на рынок уже в 2020 году, а гларгин - в 2021-м. Растворы для инъекций Росинсулин реализуются практически во всех регионах РФ и зарубежных странах. С момента начала производства выпущено более 5 млн упаковок.

Цена в аптеках Екатеринбурга:

Росинсулин Р - 350 рублей; Росинсулин С - от 1003,6 до 1280 рублей; Росинсулин М - от 1109 до 1367 рублей.

ТРИАЗАВИРИН

Производитель:

ООО «Завод «Медсинтез» (Екатеринбург - Новоуральск)

Назначение:

Противовирусный препарат в твердых капсулах, содержащий активное вещество - синтетический аналог оснований пуриновых нуклеозидов (гуанина) с выраженным эффективным действием в отношении РНК-содержащих вирусов. Применяется при лечении гриппа у взрослых.

Факт:

В начале 2020 года препарат был направлен в Китай для апробирования при лечении коронавирусной инфекции COVID-19. В Свердловской области для лечения заболевших коронавирусом закуплено и направлено в инфекционные отделения 150 тыс. упаковок триазавирина. Использование и анализ эффекта проводятся под контролем вирусологического центра РФ.

Цена в аптеках Екатеринбурга:

от 590 до 1039 рублей.

ПРИМАПУР

Производитель:

ООО «Завод «Медсинтез» (Екатеринбург - Новоуральск)

Назначение:

Первый российский препарат для лечения бесплодия.

Факт:

В 2019 году на «Медсинтезе» по соглашению с компанией «АйВи-Фарма» были выпущены 4 серии фармацевтической субстанции рекомбинантного фолликулостимулирующего гормона, применяемого в процедуре экстракорпорального оплодотворения (ЭКО), а также выпущены первые 4 промышленных партии готовых лекарственных форм препарата для клиник. Выпуск препарата в скорой перспективе должен достигнуть миллиона одноразовых шприц-ручек, что составляет более 200% от существующего в настоящий момент в России рынка подобных препаратов. Используется в клиниках.

Цена в аптеках Екатеринбурга:

не распространяется через аптечную сеть. Применяется только в клинических условиях.



ЦИТРАМОН-П

Производитель:

ОАО «Уралбиофарм» (Екатеринбург)

Назначение:

Анальгезирующее ненаркотическое, психостимулирующее средство. Нестероидный противовоспалительный препарат, обладающий обезболивающим, жаропонижающим и противовоспалительным действием. Выпускается в таблетках от 6 до 20 штук в упаковке.

Факт:

Входит в рейтинги наиболее продаваемых в России лекарств.

Цена в аптеках Екатеринбурга:

от 4,5 до 65 рублей в зависимости от количества таблеток в упаковке.

ПЕНТАФЛУЦИН

Производитель:

ОАО «Уралбиофарм» (Екатеринбург)

Назначение:

Симптоматическое лечение острых респираторных заболеваний (ОРЗ) и острых респираторных вирусных инфекций (ОРВИ) у детей и взрослых, сопровождающихся высокой температурой, ознобом, ломотой в теле, головной и мышечной болью, заложенностью носа; повышения неспецифической сопротивляемости организма к инфекционным заболеваниям. Является комбинированным лекарственным средством и оказывает обезболивающее, жаропонижающее и антигистаминное действие, а также повышает сопротивляемость организма. Выпускается в виде гранул для приготовления раствора для приема внутрь.

Факт:

Одно из наиболее популярных средств в аптеках региона.

Цена в аптеках Екатеринбурга:

от 72 до 369 рублей в зависимости от количества пакетиков в упаковке.

РЕВИТ

Производитель:

ОАО «Уралбиофарм» (Екатеринбург)

Назначение:

Применяется в качестве профилактического средства у детей и взрослых при состояниях, сопровождающихся повышенной потребностью в витаминах (период интенсивного роста, повышенная физическая или умственная нагрузка, беременность и период лактации, а также при несбалансированном или неполноценном питании). Используется также в комплексной терапии после перенесенных заболеваний. Выпускается в виде драже.

Факт:

Активно применяется в учебных заведениях со времен СССР.

Цена в аптеках Екатеринбурга:

от 36 до 50 рублей.



ЭСЦИТАЛОПРАМ

Производитель:

Компания Lekas (Березовский)

Назначение:

Антидепрессант для взрослых, селективный ингибитор обратного захвата серотонина (СИОЗС) с минимальным воздействием на обратный захват нейронами норадреналина и допамина. Применяется при лечении депрессивных эпизодов любой степени тяжести, панических расстройств с или без агорафобии, а также обсессивно-компульсивном расстройстве. Выпускается в таблетках.

Факт:

никаких фактов

Цена в аптеках Екатеринбурга:

от 214 до 406,5 рубля.

КАНДЕСАРТАН

Производитель:

Компания Lekas (Березовский)

Назначение:

Является средством для лечения сердечно-сосудистых заболеваний – артериальной гипертензии, а также хронической сердечной недостаточности и нарушении систолической функции левого желудочка в качестве дополнительной терапии к ингибиторам ангиотензинпревращающего фермента (АПФ) или индивидуальной непереносимости ингибиторов АПФ. Препарат оказывает выраженное антигипертензивное действие. Выпускается в таблетках.

Факт:

Новый препарат в портфеле предприятия, выпускаемый с 2019 года.

Цена в аптеках Екатеринбурга:

от 199 до 228 рублей.

ВАЛИДОЛ С ГЛЮКОЗОЙ ПАНКРЕАТИН

Производитель:

ОАО «Ирбитский химфармзавод»

Назначение:

Применяется при функциональных кардиалгиях, неврозах, а также как противорвотное средство при морской и воздушной болезни. Оказывает седативное действие, обладает умеренным рефлекторным сосудорасширяющим действием, обусловленным раздражением чувствительных нервных окончаний. Выпускается в форме таблеток.

Факт:

Входит в рейтинги наиболее продаваемых в России лекарств.

Цена в аптеках Екатеринбурга:

от 4,5 до 65 рублей в зависимости от количества таблеток в упаковке.

Производитель:

ОАО «Ирбитский химфармзавод»

Назначение:

Применяется при ахилии, хронических панкреатитах с недостаточной функцией поджелудочной железы, при расстройствах пищеварения, связанных с заболеваниями печени и поджелудочной железы, анацидным и гипацидным гастрите, хронических энтероколитах. Препарат восполняет дефицит ферментов поджелудочной железы, содержит экскреторные панкреатические ферменты: липазу, альфа-амилазу, трипсин, химотрипсин, способствует расщеплению белков, жиров и крахмала, нормализует процессы пищеварения. Выпускается в таблетках.

Факт:

никаких фактов

Цена в аптеках Екатеринбурга:

от 36,4 до 75 рублей.



■ На фото процесс производства бактерицидных облучателей на заводе «Эма».

ИННОВАЦИИ, ОСНОВАННЫЕ НА ТРАДИЦИЯХ И ОПЫТЕ

Уральская медтехника завоевывает зарубежные рынки

Свердловская область известна не только традиционными отраслями промышленности – металлургией, тяжелым машиностроением и оборонкой, но и высокотехнологичным производством медицинского оборудования. Продукция уральских предприятий востребована и известна далеко за пределами региона, а ряд разработок, без преувеличения, можно отнести к уникальным. Примечательно, что выпуск медицинской техники – прерогатива не только крупных компаний федерального уровня, но и тех, которые традиционно относят к сектору среднего и малого предпринимательства.

УЛЬТРАЗВУКОВОЙ ХИРУРГИЧЕСКИЙ КАВИТАЦИОННЫЙ АППАРАТ «ФОТЕК» (АУЗХ-100)

Производитель:

Компания «Фотек» (Екатеринбург)

Область применения:

Многофункциональное оборудование. Используется в разных областях: в гнойной хирургии – для лечения флегмон, трофических язв, пролежней, «диабетической стопы»; в акушерстве и гинекологии – для лечения кольпитов, инфекционных и дистрофических заболеваний наружных половых органов, для профилактики и лечения инфекционно-воспалительных заболеваний при внутриматочных вмешательствах, в том числе для лечения послеродовых эндометритов; в комбустиологии – для лечения поверхностных и глубоких ожогов; в оториноларингологии – для лечения хронического тонзиллита, гайморита, фарингита и ринита; в торакальной и абдоминальной хирургии – для лечения гнойного плеврита, панкреонекроза; в травматологии – для лечения остеомиелита – и в военно-полевой хирургии – для лечения огнестрельных ран.

Факт:

Собственная разработка предприятия, в 2019 году получившего титул лучшего экспортера Свердловской области 2019 года в номинации «Гуру экспорта» на конкурсе Свердловского областного фонда поддержки предпринимательства.

АППАРАТ ДЛЯ АСПИРАЦИИ ДЫМА АСД-«ФОТЕК»

Производитель:

Компания «Фотек» (Екатеринбург)

Область применения:

Обеспечивает удаление дыма, нейтрализацию запахов при различных хирургических вмешательствах, а также защиту персонала от патогенных вирусов и канцерогенных продуктов горения. Выпускается в двух модификациях.

Факт:

Незаменим в малых операционных.

СВЕТИЛЬНИК МЕДИЦИНСКИЙ ПЕРЕДВИЖНОЙ «ЭМАЛЕД602П» С АВАРИЙНЫМ ПИТАНИЕМ

Производитель:

Завод электромедицинской аппаратуры «ЭМА» (Екатеринбург)

Область применения:

Освещение операционного поля при проведении хирургических операций и диагностических исследований.

Факт:

Входит в обновленную линейку продукции предприятия. Встроенное аварийное питание позволяет обеспечить автоматическое переключение на резервные батареи. Батареи заряжаются автоматически, а оборудование способно работать до 5 часов при отключении электроэнергии.

ОБЛУЧАТЕЛЬ БАКТЕРИЦИДНЫЙ ОБПЕ-450 ШЕСТИЛАМПОВЫЙ ПЕРЕДВИЖНОЙ

Производитель:

Завод электромедицинской аппаратуры «ЭМА» (Екатеринбург)

Область применения:

Предназначен для быстрой дезинфекции больших объемов воздуха в больницах, поликлиниках, лечебно-профилактических учреждениях. Может применяться также в гостиницах, спортзалах, учебных заведениях, банях, что актуально в период пандемии коронавирусной инфекции.

Факт:

Облучатели выпускаются с 1957 года и постоянно модернизируются. Новое поколение оборудования используется на всей территории России и за рубежом.

ХИРУРГИЧЕСКИЙ ОПЕРАЦИОННЫЙ СТОЛ ОК ГАММА

Производитель:

Завод электромедицинской аппаратуры «ЭМА» (Екатеринбург)

Область применения:

Оптимально подходит для проведения несложных хирургических вмешательств в поликлиниках, амбулаториях и частных клиниках. Вместе с дополнительными комплектами приспособлений может использоваться для проведения операций в областях офтальмологии, гинекологии и отоларингологии.



ЖИДКИЕ КОНЦЕНТРАТЫ ДЛЯ ГЕМОДИАЛИЗА

Производитель:

Научно-производственная фирма
«Технахим» (Екатеринбург)

Область применения:

Готовые растворы для проведения гемодиализа. Отсутствует необходимость растворения сухих солей.

Факт:

С 2005 года продукция используется практически всеми медучреждениями Свердловской области.

АВТОМАТИЧЕСКИЙ НАРУЖНЫЙ ДЕФИБРИЛЛЯТОР «АНД А15»

Производитель:

АО «ПО «Уральский оптико-механический завод»

Область применения:

Используется при дефибриляции пациентов с внезапной остановкой сердца вследствие развития фибрилляции желудочковой тахикардии во врачебном и доврачебном уходе. Подходит для взрослых и детей.

Факт:

Оборудование экспортируется в десятки стран мира.

ЛАЗЕРНЫЙ МИКРОСКОП С ДЛИННОХОДОВЫМ ПРЕДМЕТНЫМ СТОЛОМ «МИМ-340»

Производитель:

АО «ПО «Уральский оптико-механический завод»

Область применения:

Инновационный микроскоп, обладающий сверхвысокой разрешающей способностью и превосходящий все существующие аналоги, используется в ведущих российских университетах и исследовательских институтах. Используется в отраслях вирусологии, трансплантологии, гематологии, иммунологии и фармакологии.

Факт:

Аппаратура впервые была представлена на международной конференции «Биотехномед» в 2016 году.

ИНКУБАТОР ИНТЕНСИВНОЙ ТЕРАПИИ НОВОРОЖДЕННЫХ «ИДН-03»

Производитель:

АО «ПО «Уральский оптико-механический завод»

Область применения:

Предназначен для выхаживания и проведения интенсивной терапии новорожденных, в том числе недоношенных и с критически малым весом (от 500 граммов) в отделениях реанимации для новорожденных, палатах интенсивной терапии и отделениях патологии новорожденных, а также отделениях неотложной и лечебной терапии и в родильных домах. Встроенная видеочкамера позволяет контролировать состояние новорожденного через вывод на ПК.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

МЕДИЦИНА И ЗДРАВООХРАНЕНИЕ - ЭТО НЕ ТОЛЬКО СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И УНИКАЛЬНЫЕ РАЗРАБОТКИ, НЕ ТОЛЬКО НОВЫЕ КЛИНИКИ И СИСТЕМА ПОДГОТОВКИ КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ КАДРОВ. ПРЕЖДЕ ВСЕГО, ЭТО ЛЮДИ, РАБОТАЮЩИЕ В ОТРАСЛИ. НАСКОЛЬКО ВЫГОДНО ИНВЕСТИРОВАТЬ СРЕДСТВА В СОЗДАНИЕ НОВЫХ ПРЕПАРАТОВ, КАКАЯ УРАЛЬСКАЯ МЕДТЕХНИКА НАИБОЛЕЕ ВОСТРЕБОВАНА В РОССИЙСКИХ И ЗАРУБЕЖНЫХ БОЛЬНИЦАХ, ПОМОГАЮТ ЛИ ЛЕКАРСТВА СВЕРДЛОВСКИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ПРИ ЛЕЧЕНИИ НОВОЙ КОРОНАВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИИ И ЧТО МОЖЕТ ПОСЛУЖИТЬ ИМПУЛЬСОМ ДЛЯ СОЗДАНИЯ СОБСТВЕННОГО ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО ЗАВОДА, РАССКАЗЫВАЮТ ПЕРВЫЕ ЛИЦА ФЛАГМАНСКИХ ОТРАСЛЕВЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ.



АЛЕКСАНДР ПЕТРОВ:

Инвестиции в медицину сейчас
как никогда актуальны

Флагман фармацевтической отрасли Свердловской области – завод «Медсинтез» – задолго до того момента, когда импортозамещение стало одним из приоритетов государственной политики, поставил задачи обеспечить рынки Урала и России качественными и доступными препаратами. Сейчас продукция компании востребована по всей стране, а ряд выпускаемых лекарств специалисты относят к числу уникальных. О прорывных разработках, производственных стандартах и инвестициях в производство Invest In Ural рассказал председатель совета директоров ООО «Завод Медсинтез» Александр Петров.

Завод «Медсинтез» является одним из крупнейших отраслевых предприятий на Урале. За счет чего удается на протяжении многих лет удерживать флагманские позиции?

С момента запуска «Медсинтеза» прошло уже 17 лет. Все это время предприятие поставляет на рынок жизненно важные лекарства. Думаю, секрет успеха, прежде всего, в востребованности нашей продукции. Она ежедневно применяется в больницах, ее получают пациенты, то есть те люди, которые нуждаются в такого вида терапии. Изначально «Медсинтез» избрал направлением работы изготовление жизненно важных и социально значимых лекарств.

Вторая составляющая – изначально заданная высокая планка по уровню качества препаратов. В 2003 году мы решили, что будем работать по стандартам GMP, соответствующим европейским. Притом тогда в России это не было обязательным. Конечно, на первых этапах нам пришлось очень серьезно вложиться в обучение персонала, оборудование, чистые комнаты. По сути, вся система завода строилась с нуля. Мы ничего не приватизировали и нам никто ничего не дарил. Нашей целью было создать предприятие по европейским стандартам с европейским уровнем качества.

Таким образом, эти два фактора – верно выбранное направление по производству и высокий уровень качества – стали определяющими. Сейчас наша продукция продается по всей России, и наши клиенты ей очень довольны. А мы продолжаем работу.

«Медсинтез» – единственное предприятие на территории СНГ и практически во всем мире, которое выпускает рекомбинантный фолликулостимулирующий гормон человека. Мы сумели его вывести на рынок, и это суперпрорыв

Одним из основных видов продукции предприятия является «Росинсулин», сообщается, что за время производства выпущено свыше 6 миллионов упаковок. Кто является основным потребителем?

Завод по производству инсулина открылся в 2008 году. Получается, с момента выхода на рынок прошло уже 12 лет. Мощность цеха готовых лекарственных форм инсулина составляет 10 миллиардов международных единиц в год. Финальный потребитель, конечно же, пациенты. Они получают препарат бесплатно от государства. Задачей «Медсинтеза» было построить импортозамещающее производство и предложить стране продукт высокого качества по международным стандартам уровня качества, но по более низкой цене. После вывода на рынок рекомбинантного инсулина цена упала на 30%.

Соответственно, сэкономленные деньги государство смогло переправить на другие виды терапии. Но так как количество больных диабетом растет, охват становится больше. Им необходима различная терапия. Кстати, отмечу, что в других странах, даже, к примеру, в Северной Африке, доля использования инсулина при сахарном диабете гораздо выше. Там охват реально больше, и у нас тоже есть перспективы работы.

«Медсинтез» известен также выпуском препарата «Триазавирин», вокруг которого сейчас наблюдается серьезный резонанс в связи с мерами по противодействию COVID-19. Насколько велика, по Вашим оценкам, его роль в комплексной терапии? Как он успел себя зарекомендовать?

По оценкам врачей, которые им пользуются, применяют его в целях профилактики, препарат показывает свою эффективность. Медики, которые работают с ковидными больными, употребляют уже достаточно долго по капсуле в день. По странному стечению обстоятельств, коронавирусом они не заболевают. Кроме того, триазавирин применяется и в ходе лечения пациентов на ранних стадиях заболевания. Врачи имеют право это делать, даже если в инструкции не обозначен COVID-19, по постановлению Минздрава. Это обусловлено тем, что на текущий момент нет ни одного препарата, официально помогающего при коронавирусной инфекции. Есть лишь рекомендации Минздрава, основанные на опыте международного сообщества. Конечно, ведутся работы по поиску вакцины, по клиническим испытаниям. Но врачи применяют лекарства на основании своих наблюдений, ежедневной практики.

366 МЛН ₽

предполагаемый объем инвестиций в проект «Модернизация производства генно-инженерных и аналоговых инсулинов» на базе ООО «Завод Медсинтез»

Если говорить про триазавирин, то его разработчики – ученые, академики РАН Валерий Чарушин и Олег Чупахин, а также член-корреспондент Академии наук Владимир Русинов, – уверены, что препарат работает против коронавируса, поскольку он является РНК-вирусом. Триазавирин же и создавался для подавления РНК-вирусов в теле человека.

Сейчас лекарство закупил Минздрав Москвы. Недавно по «Вестям-24» показывали сюжет, где у амбулаторного больного на полочке был наш препарат. Это радует, поскольку означает, что у медицинского сообщества есть к нему доверие.

В конце минувшего года в Минздраве зарегистрирован новый препарат для лечения бесплодия «Примапур», полностью российская разработка. Успел ли он уже найти свое применение в клиниках?

«Примапур» был создан совместно с компанией «АйВиФарма». Она является разработчиком препарата – фолликулостимулирующего гормона альфа. Завод «Медсинтез», в свою очередь, выбран производственной площадкой для него, выпускает и субстанцию, и готовую лекарственную форму в виде одноразовой шприц-ручки. Как только препарат

был выпущен, сделаны первые тестовые партии, они были немедленно куплены и применены в московских клиниках. «Примапур» на самом деле ждали, и, к прочему, он доступен по цене. При этом его эффективность находится на том же уровне, как и у его международного аналога.

Немаловажно, что завод «Медсинтез» – единственное предприятие на территории СНГ и практически во всем мире, которое выпускает рекомбинантный фолликулостимулирующий гормон человека. Мы сумели его вывести на рынок и получить признание в клиниках. И это на самом деле победа, не побоюсь сказать, суперпрорыв. Особенно в свете политики нашей страны, направленной на увеличение рождаемости. И мы будем очень рады, если наш препарат поможет женщинам, которым пока не удается зачать, родить здорового ребенка.

Препарат закупают и уральские клиники. Знаю, что частные медучреждения по экстракорпоральному оплодотворению также приобрели первые партии, хотя они более консервативны. Сейчас пробуют, чтобы полностью для себя удостовериться в его эффективности. Отмечу, что ее подтвердили специалисты не только в России, но и в Германии. И мы рассчитываем, что препарат займет свою достойную нишу по всей нашей стране.

Насколько актуально в текущей ситуации, на Ваш взгляд, инвестировать в медицину, фармацевтику, производство новых препаратов и продукции медназначения?

В связи с текущей ситуацией, я имею в виду пандемию коронавируса, сейчас многие рассматривают инвестиции в медицину, производство продукции медназначения. Это, конечно, прежде всего, медицинские маски, антисептики. Появляются новые предприятия. Ведутся поиски вакцины. На нас вышло уже несколько компаний с предложениями вложить средства в это направление, но мы им не занимаемся. Это все же отдельная сфера. Мы инвестируем в клинические испытания триазавирина.

Развитие идет серьезное. В Свердловской области можно наблюдать настоящий бум. К примеру, в региональном Минпромнауки мне показали целый перечень образцов масок, защитных костюмов, дезинфектантов, дезинфекторов воздуха, которые производятся в Свердловской области и применяются в период пандемии.

Я также являюсь руководителем Ассоциации медицинских и фармацевтических производителей Свердловской области и понимаю ситуацию. В регионе более 50 изготовителей медицинской продукции и три серьезных фармацевтических завода. Это, безусловно, актуально и будет развиваться. Я беседую с эпидемиологами. Специалисты сейчас ждут волну супергриппа. Когда это произойдет – неизвестно, но нужно быть готовым. Свердловская область в этом плане защищена, у нас много предприятий, разработок и опыта. Мы успешно справляемся с коронавирусной инфекцией, и, полагаю, когда будут подводить итоги, у нас они будут очень хорошие результаты по соотношению количества умерших к заболевшим с учетом плотности населения.



ВАЛЕРИЙ БАРАШКОВ:

К созданию собственного производства
подтолкнула конкуренция

Конкуренция на торговых рынках подталкивает бизнес к открытию собственных производств лекарственных препаратов. Успешным примером служит история Березовского фармацевтического завода, возникшего на базе крупного оптового поставщика лекарств и ныне являющегося одним из самых известных отраслевых предприятий Урала. Исполнительный директор компании Валерий Барашков рассказал о приоритетах в работе, сложностях выхода на новые рынки и планах по развитию производства.

Стержнем всей производственной деятельности завода является надлежащий контроль качества всей выпускаемой продукции

Корни компании уходят в начало 2000-х годов, когда было принято решение развивать собственное производство лекарственных препаратов. Что послужило импульсом для него?

Импульсом послужила большая конкуренция на оптовом рынке. Наше предприятие – ООО фирма «АС-Бюро» – занималось оптовой торговлей лекарственными препаратами, было одной из крупнейших региональных компаний и входило в топ-15 фармкомпаний России, но с учетом возросшей конкуренции со стороны федеральных фармдистрибьюторов доходность этого бизнеса стала снижаться. Стали появ-

них по-настоящему уникальные, собственные разработки?

Не могу назвать какой-либо препарат стопроцентно уникальной собственной разработкой. Причина тут проста. Для разработки такого препарата-бренда требуются, во-первых, огромные капиталовложения, а во-вторых, очень долгий этап доклинических и собственно клинических исследований. Это могут себе позволить мировые гиганты типа Pfizer, Sanofi или Novartis.

Это огромные концерны, годами наработывавшие свой капитал, и они способны вкладывать миллиарды долларов в развитие и создание инноваци-

которая покрывает издержки на разработку, производство и их продвижение на рынке. Мы на сегодняшний день можем позволить себе воспроизводство брендовых препаратов, то есть производство дженериков.

Каким образом работает система качества предприятия и осуществляется выбор компонентов препарата? Чем вы можете привлечь покупателя?

Следует отметить систему поддержания качества. Мы не можем выпускать продукцию, не обеспечивая ее высокий уровень. Чтобы его поддерживать и обеспечить необходимый терапевтический эффект наших препаратов, мы используем качественные компоненты – субстанции и вспомогательные вещества только проверенных и хорошо зарекомендовавших себя с точки зрения качества производителей. К сожалению, российский рынок производства субстанций советских времен оказался разрушен. Их производство главным образом сосредоточено в Китае и Индии. В Европе их тоже производят, покупая полупродукты в Индии и Китае, и проводят их дополнительную доочистку. Цена европейской продукции, соответственно, несколько другая.

Наша задача – найти на внешнем рынке субстанцию, производимую по хорошо контролируемой технологии. Сами мы тоже проверяем производителей, осуществляем очный и заочный аудит поставщиков, получаем образцы, проводим целую серию аналитических мероприятий и при получении положительных результатов принимаем решение о дальнейшем сотрудничестве. Это касается как непосредственно субстанций, так и вспомогательных веществ. Все они поставляются с надлежащими документами, подтверждающими соответствие заявленным характеристикам продукта.

1000

МЛН

упаковок лекарственных средств в год будет выпускать новый корпус завода

ляться идеи, в какую сторону двигаться дальше, в том числе мысль о развитии собственного производства.

Завод производит несколько десятков различных наименований препаратов. Есть ли среди

онных препаратов, с нуля разрабатывая их молекулы. Все разработки такого уровня защищаются долгосрочными патентами, что не дает возможностей их воспроизводства. Выходя с ними на рынок, они, соответственно, устанавливают цену на данные препараты,

Также мы получаем bulk-продукцию, то есть препараты в виде уже готовых таблетированных форм. У нас есть партнер в Северной Македонии, с которым нас связывает многолетнее плодотворное сотрудничество. Собственно, эта производственная кооперация и дала возможность для начального выхода на российский рынок нашему предприятию.

Еще раз хочу подчеркнуть, что стержнем всей производственной деятельности завода является надлежащий контроль качества всей выпускаемой продукции. Контроль качества осуществляется на всех этапах производства, начиная с поступления сырья на предприятие и заканчивая его выпуском в обращение на рынок, включая контроль температурного режима при транспортировке.

Много ли партнеров у предприятия? Насколько широка сеть дистрибьюторов и какую географическую зону она охватывает? Есть ли планы выхода на зарубежные рынки? Как известно, руководство страны подталкивает к этому отечественных производителей.

Планов и проектов у нас достаточно много. Можно, конечно, более динамично воплощать их в жизнь, но мы находимся в тех реалиях, которые диктует сегодняшний день. Дело в том, что существующая система работы по регистрации и выводу новых препаратов на рынок достаточно жестко регламентирована со стороны государственных органов. В настоящее время большое внимание уделяется соответствию предприятий требованиям GMP (надлежащей производственной практике). Наш завод прошел аттестацию и получил заключение о соответствии требованиям GMP на все производство. Прошла аттестацию на соответствие требованиям российского GMP и производственная площадка в Северной Македонии. Соответствие

Если у продукции гарантированно высокое качество, есть положительный терапевтический эффект, то и реклама не всегда нужна

этим требованиям проверяет инспекция Минпромторга раз в три года.

Развивается и система GMP ЕврАзЭС, которая подразумевает приведение к общему знаменателю требований всех участников союза и в конечном итоге возможность обращения лекарственных препаратов, произведенных в этих странах, на всей союзной территории. На протяжении нескольких последних лет ведется работа по приведению к единому формату регистрационных досье на производимые препараты. Планируется, что с января 2021 года регистрация препаратов будет производиться только в едином формате. Время покажет, как и в какие сроки все это будет реализовано.

В России нашу продукцию можно найти повсеместно. Конечно, мы не поставляем препараты непосредственно в аптечные учреждения. Существуют крупные товаропроводящие звенья, которые и обеспечивают наличие наших препаратов в аптеках России. Мы поставляем наши продукты крупным национальным дистрибьюторам, а они продвигают их в розничные аптечные сети. Таких дистрибьюторов не больше десятка. Часть препаратов востребована на госпитальном рынке и поставляется в больничные учреждения через систему аукционов.

Насколько известно, в планах у БФЗ строительство еще одной очереди мощностью до 100 млн упаковок лекарственных средств в год. Не изменились ли они в связи с нестабильной ситуацией

в экономике? Оправданны ли, на Ваш взгляд, сегодня инвестиции в фармацевтическое производство?

Мы как раз сейчас занимаемся дальнейшим расширением производства. Есть проект нового производственного корпуса. Оформляется разрешение на строительство. Занимаемся подводом природного газа на площадку завода, построили свою газовую котельную, установили новую трансформаторную электроподстанцию. После оформления всех необходимых разрешительных документов начнем строительные работы.

Все вышеперечисленное подразумевает достаточно серьезное инвестирование в развитие производства. Основой является востребованность продукции предприятия на рынке. Если у нее гарантированно высокое качество, присутствует положительный терапевтический эффект, то и реклама не всегда нужна. Наши препараты не рекламируются на центральном телевидении. Понятно, что реклама на центральных телеканалах может дать более быстрый эффект в продажах, но требует и вложения многомиллионных средств. Процесс выстроен несколько иначе. Тут мы опираемся на мнение людей, на их отзывы. И если мы получаем обратную связь о том, что наши препараты, тот же Суматриптан или Нимесулид, помогают эффективнее, чем препараты конкурентов, то понимаем, что и продажа данных препаратов будет рано или поздно иметь успех. Сарафанное радио никто не отменял.



ЕВГЕНИЙ ПЛЕХОВ:

Новые разработки УОМЗ превосходят зарубежные аналоги

Крайне сложные для всей страны 90-е годы запомнились не только развалом многих крупных отечественных предприятий, потерей целых отраслей промышленности и утечкой квалифицированных кадров, но и обратными примерами. Демографическая ситуация в стране, рост младенческой смертности обусловили необходимость найти оперативное решение этих крайне острых проблем. Флагманом в производстве неонатальной медтехники стал Уральский оптико-механический завод, ранее в основном ассоциировавшийся с работой на оборонную и космическую отрасли. О развитии медицинского сегмента продукции предприятия, создании уникальных приборов, мировом спросе и необходимости инвестиций в создание конкурентного отечественного оборудования мы поговорили с директором научно-конструкторского бюро гражданского приборостроения АО «ПО «УОМЗ» Евгением Плеховым.

Уральский оптико-механический завод на протяжении десятилетий известен своими высокотехнологичными разработками. В том числе – продукцией медицинского назначения. Насколько сегодня велика эта доля в объеме производства? Есть ли планы по ее увеличению и от чего это зависит?

Медицинское оборудование – приоритетное направление в линейке гражданской продукции АО «ПО «УОМЗ». Производство неонатальной техники, которая стала фундаментом для линейки медицинской продукции, берет свое начало в 90-е годы. В то время госзаказ сократился, так что было принято решение о поиске новых направлений. Отечественная медицина в тот период испытывала острую потребность в доступной неонатальной технике, поскольку показатели младенческой смертности в России были крайне высоки. Поэтому на Уральском оптико-механическом заводе при активном содействии Губернатора Эдуарда Росселя было освоено производство первых в России инкубаторов для выхаживания новорожденных. Это положило начало целой линейке неонатального, реанимационного и диагностического медицинского оборудования, которое сегодня производится на УОМЗ.

Неонатальная и реанимационная медицинская техника установлена практически в каждом лечебном учреждении Российской Федерации, а также в клиниках Европы и Юго-Восточной Азии. Высокий экспортный потенциал предприятия обеспечивают сертификаты европейского качества CE, которыми обладают 14 медицинских изделий. Кроме того, в странах дальнего зарубежья, куда поставляется продукция УОМЗ – Индонезии, Германии, Греции и других, – на базе эксклюзивных дистрибьюторов создана надежная сеть сервисного обслуживания медицинских изделий и проводится обучение специалистов работе с ними.

Неонатальная и реанимационная медицинская техника, изготовленная УОМЗ, установлена практически в каждом лечебном учреждении России

Среди отечественных производителей неонатального оборудования АО «ПО «УОМЗ» занимает лидирующие позиции, что достигается за счет комплексного удовлетворения спроса государственных родовспомогательных лечебно-профилактических учреждений, созданной сбытовой сети и сервисных центров и ряда других мер.

В 2019 году завод сообщил о разработках первого российского переносного инкубатора для новорожденных. Стартовало ли серийное производство, насколько высок спрос на эту продукцию?

Мобильный инкубатор Bonny – одна из наших новых разработок. За счет легкого веса (7 килограммов), длительного времени работы от встроенного аккумулятора (4 часа без подзарядки), функций обогрева новорожденного и защиты от внешних факторов воздействия – шума, вибрации, холода – такие инкубаторы могут использоваться во всех видах скорой помощи и средствах санитарной авиации, а также для внутрибольничной транспортировки новорожденных.

В отличие от иностранных аналогов, Bonny обладает системой мониторинга витальных функций пациента (температура, сатурация, частота сердечных сокращений) и интеллектуальной системой тревог с возможностью задания пределов, что дает возможность подстраивать эту систему под индивидуальные особенности пациента.

Помимо этого, мобильный инкубатор оснащен встроенной аккумуляторной батареей с возможностью перезарядки, тогда как у зарубежных аналогов поддержание температуры обеспечивается с помощью химических матрасов и является практически единственной функцией.

Он может применяться в рамках реализации программы по обеспечению медицинской помощи в труднодоступных районах. На сегодняшний день УОМЗ – единственный отечественный производитель подобного типа инкубаторов. В 2019 году изделие получило регистрационное удостоверение. Инкубатор прошел все необходимые технические и токсикологические испытания. На базе НИИ Охраны материнства и младенчества в Екатеринбурге также проведены клинические испытания, в ходе которых ведущие врачи подтвердили безопасность и эффективность изделия. В настоящее время проводится сертификация на соответствие инкубатора требованиям техрегламента Таможенного союза «Электромагнитная совместимость технических средств». После завершения процедуры будет получена декларация о соответствии, которая упростит поставку изделия для оснащения средств санитарной авиации. Планируется проведение летных испытаний на соответствие стандарту КТ-160D, который регламентирует квалификационные требования к бортовому авиационному оборудованию.

Вся линейка неонатальной техники создается в тесном сотрудничестве с ведущими медицинскими специалистами. Завод своевременно выявляет потребности клиник и мобильно реагирует на них

Известно, что предприятие специализируется на выпуске неонатальной, наркозно-дыхательной и реанимационной техники. Многие в портфеле УОМЗ уникальной аппаратуры?

Стоит отметить, что вся линейка неонатальной техники УОМЗ создается в тесном сотрудничестве с ведущими медицинскими специалистами. Более того, завод всегда своевременно выявляет потребности клиник и мобильно реагирует на них. Предприятие практически ежегодно выпускает оборудование, которое способствует решению наиболее актуальных проблем в выхаживании и лечении новорожденных. Часть медтехники производства УОМЗ не имеет аналогов в России. Помимо переносного инкубатора Vonpu, о котором я уже рассказывал, к ним относится фиброоптическая система для лечения желтухи новорожденных «Билифлекс», которая уже не раз показала себя в деле. Она быстро и эффективно снижает уро-

вень билирубина в крови новорожденного, абсолютно безопасна и настолько проста в эксплуатации, что подходит для использования даже в домашних условиях. Аппарат успешно справляется с желтухой, от которой страдает 60% новорожденных, и служит примером успешного внедрения новейших научных достижений в производство.

Ряд медицинских изделий производства УОМЗ был отмечен значимыми наградами. Система «Билифлекс» получила золотую медаль и товарный знак «Лидер» на международном салоне изобретений и инноваций «Архимед-2020», годом ранее лауреатами данного салона стали еще два продукта: увлажнитель дыхательных смесей «ТЕВЛАР» (получил золотую медаль), облучатель фототерапевтический неонатальный ОФН-03 (серебряная медаль). А мобильный инкубатор Vonpu получил 4 медали на III Международной выставке технических инноваций Invent Arena.

У предприятия есть представительства в разных регионах России и за рубежом. Насколько, на Ваш взгляд, продукция УОМЗ востребована и конкурентоспособна за пределами России? Какими преимуществами перед конкурентами обладает уральская техника?

Медицинская продукция успешно функционирует не только в каждом лечебном и родовспомогательном учреждении России, но также в клиниках стран СНГ, Центрально-Восточной Европы, Западной Европы, Юго-Восточной, Юго-Западной Азии и Южной и Северной Африки, Латинской Америки. УОМЗ ежегодно увеличивает номенклатуру экспортной продукции, получая сертификаты европейского качества CE на новые изделия. Помимо этого, образцы неонатальной техники и другой медицинской продукции ежегодно экспонируются на ведущих международных выставках – таких как Arab Health, IndoMedicare Expo, Hospitalar, MEDICA и других.

Высокий экспортный потенциал продукции АО «ПО «УОМЗ» обеспечивает также развитая сервисно-сбытовая сеть, благодаря которой возможно обеспечивать не только поставку, но также комплексное оснащение медицинских учреждений «под ключ» – от подбора аппаратов в соответствии с нуждами заказчика до установки, настройки оборудования, обучения персонала работе с ним.

Насколько, на Ваш взгляд, рискованно инвестировать в разработки медицинской техники? Или риски минимальны?

Став в свое время первым отечественным производителем неонатального оборудования, УОМЗ и по сей день неустанно расширяет и совершенствует линейку аппаратов для интенсивной терапии, реанимации и выхаживания

более 1000

лечебных родовспомогательных учреждений Российской Федерации, включая новые перинатальные центры, по всей стране выбирают неонатальное оборудование АО «ПО «УОМЗ»

Одна из новых разработок - мобильный инкубатор Bonny - может использоваться во всех видах скорой помощи, средствах санитарной авиации и для внутрибольничной транспортировки новорожденных

новорожденных, внедряя в производство новейшие разработки и решения. В свете сегодняшней экологической, социальной и демографической ситуации в стране и мире, потребность медучреждений в неонатальной технике повышается с каждым годом. Недоношенным новорожденным требуется грамотная и своевременная медицинская помощь, оказать которую без соответствующего оборудования не представляется возможным.

Разработка или модернизация медицинской продукции ведется в рамках рабочих групп. Им устанавливается целевой показатель и срок выполнения, назначается руководитель и координатор, определяется бюджет на вознаграждение работников. По каждой новой теме предварительно проводится маркетинговый анализ, оценка научной новизны и научно-технической реализуемости, а также финансовое моделирование и оценка экономической целесообразности реализации проекта. В случае принятия положительного решения выпускается распоряжение о запуске проекта, создается рабочая группа.

Качественное и доступное оборудование для новорожденных продолжает быть жизненно необходимо. Я надеюсь, что в дальнейшем инкубаторы, обогреватели, облучатели, аппараты для искусственной вентиляции легких и поддержки дыхания и другая неонатальная медицинская техника, которой УОМЗ оснащает лечебные и родовспомогательные учреждения страны, будет так же, как и сейчас, способствовать снижению уровня детской смертности.

АО «ПО «УОМЗ» – одна из ключевых организаций холдинговой компании АО «Швабе», входящей в Государственную корпорацию «Ростех». В структуре выпуска гражданской продукции УОМЗ наибольшая доля приходится на медицинскую технику. В арсенале завода есть уникальные разработки:

«БИЛИФЛЕКС» – фиброоптическая система для борьбы с желтухой, которой страдают более 60% новорожденных. Система быстро и эффективно снижает уровень билирубина в крови малыша, абсолютно безопасна и настолько проста в эксплуатации, что подходит для использования даже в домашних условиях.

ИДН-03 – система видеонаблюдения со встроенной камерой для инкубатора, которая дает возможность наблюдать за ребенком не только медсестре на диспетчерском пункте, но и родителям через сеть Интернет. Инновационная медицинская разработка специалистов УОМЗ.

АПДН-01 – высокоэффективный аппарат поддержки дыхания новорожденных для родовых залов и отделений реанимации, не требующий электропитания.

АИВЛ-1 – универсальный аппарат искусственной вентиляции легких, надежный и эргономичный, работает как в стационарном, так и переносном режимах.

BONNY – инкубатор для новорожденных. Прибор поддерживает комфортный температурный режим, а также защищает от внешних факторов, таких как шум и вибрация. Инкубатор оснащен системой мониторинга температуры, частоты сердечных сокращений, насыщения крови кислородом. Интеллектуальная система реагирует на критическое изменение жизненно важных функций тревожным сигналом.



СЕМЕН ЛОКШИН:

За 25 лет компания заработала себе репутацию на рынке

Компания «Фотек» – производитель высокотехнологичного медицинского оборудования – известна на рынке уже четверть века, а в прошлом году завоевала почетное звание лучшего экспортера Свердловской области. Тем не менее, в руководстве компании считают, что успех – не повод довольствоваться достигнутым. О возможностях для дальнейшего развития, интересе со стороны потребителей и необходимости учитывать в производстве общемировые тенденции Invest In Ural побеседовал с совладельцем компании Семеном Локшиным.

По итогам прошлого года компания «Фотек» признана лучшим экспортером в номинации «Гуру экспорта». Предприятие изначально делало ставку на зарубежные рынки?

Изначально производителям медицинского оборудования делать ставку на зарубежные рынки очень сложно. Во-первых, чтобы туда зайти, необходимо пройти целую серию различных сертификационных мероприятий как у нас, так и на иностранных рынках, а это стоит немалых денег. По этой причине большинство предприятий начинают работать на местном рынке. Далее, если что-то получается и есть свободные средства для сертификации продукции на внешних рынках, можно и об этом думать.

Предприятие разрабатывает и производит высокочастотное электрохирургическое и ультразвуковое кавитационное медицинское оборудование и инструменты. Каков объем выпускаемой продукции? Кто является его основным заказчиком?

Год на год, конечно, не приходится. Но если говорить о денежном выражении, то объемы составляют от 350 до 500 миллионов рублей. Основными заказчиками выступают лечебные учреждения Российской Федерации. Здесь рынок делится на федеральные, муниципальные и частные предприятия. Интерес проявляют все, но мы обращаем внимание, что в последние годы растет доля именно частных компаний. Хотя в этом году, не исключено, будет наоборот.

Для производства оборудования компания использует российские разработки? Есть ли собственный штат проектировщиков, инженеров, конструкторов?

Рынок медоборудования практически бесконечен, того многообразия, которое существует в мире, у нас пока нет даже близко

Безусловно, штат проектировщиков у нас есть. Разработки мы делаем сами, но при этом учитываем мировые тенденции. Ничего не может развиваться в вакууме. Есть определенные сегменты рынка, они, так или иначе, повторяются в различных странах. Мы их стараемся отслеживать и, соответственно, внедрять свои разработки в общемировом тренде.

Насколько, на Ваш взгляд, отечественная медтехника конкурентоспособна на зарубежном рынке? Какие есть преимущества в сравнении с зарубежными аналогами?

Существуют сегменты, отличающиеся как по качеству, так и по цене. В своем сегменте мы стремимся обеспечить наилучшее соотношение цена – качество. Мы работаем уже 25 лет и заработали себе хорошую репутацию. Приобретая некий продукт, покупатель рассчитывает, что он без сбоев проработает определенное время. Условно говоря, за 10 тысяч долларов можно

последовательно купить два аппарата и они проработают 20 лет, при этом второй будет уже новой модели, более совершенный, чем первый. А можно за те же деньги купить один и он проработает 15 лет. Какой вариант лучше? Мы ориентируемся на первый. Чтобы за ту же цену наше оборудование работало дольше, не теряя в качестве.

Вы планируете расширять ассортимент выпускаемого оборудования? Насколько рынок медоборудования емко в контексте инвестирования средств?

Рынок медоборудования практически бесконечен. Того многообразия, которое существует в мире, у нас пока нет даже близко. Причины тому разные: платежеспособный спрос, страховая медицина, отношение к качеству жизни. Конечно, по мере возможностей мы будем ассортимент расширять, но даже в своем сегменте у нас существует нереализованный потенциал. Этим и будем заниматься.

В 2019 году

компания «ФОТЕК» удостоена номинации «Гуру экспорта» в конкурсе «Лучший экспортер Свердловской области»

МЕЦЕНАТ НАШИХ ДНЕЙ

Как Владислав Тетюхин отдал миллиардное состояние на создание клиники в Нижнем Тагиле

История Уральского клинического лечебно-реабилитационного центра в Нижнем Тагиле во многом уникальна. Появление медучреждения заставляет вспомнить знаменитые династии меценатов ушедших времен, жертвовавших миллионы на строительство школ, больниц и приютов. Благотворителем наших дней стал бывший миллиардер, предприниматель и ученый Владислав Тетюхин.

Хотя родился он в Москве, практически вся его жизнь была неразрывно связана со Средним Уралом. После окончания института по распределению Тетюхин оказался в Верхней Салде и начал трудовую деятельность на местном металлообрабатывающем заводе, где в 1950-е годы получило развитие одно из первых в мире производство обладающего высокой коррозионной стойкостью металла – титана.

Специалист прошел практически все ступени карьерной лестницы: от мастера до заместителя главного металлурга по титановому производству. В 1965 году Тетюхину была присвоена степень кандидата, а спустя 10 лет – доктора технических наук. В 1970-1980-х годах специалист работал в Москве, куда был вынужден вернуться из-за серьезной болезни отца, однако связи с заводом в Верхней Салде не терял. В должности начальника научно-исследовательского отделения Всероссийского НИИ авиационных материалов (ВИАМ) Тетюхин отвечал за качество и надежность титановых сплавов, используемых в авиации, ракетостроении и космической промышленности.

На Средний Урал ученый вернулся в 1990-е годы, уже в постсоветское время. Титановая отрасль находилась в глубоком кризисе, заказы на изделия из металла упали в 30 раз, а само верхнесалдинское производство оказалось на грани банкротства. В 1992 году Тетюхин, согласившийся помочь предприятию, стал его директором и акционером. И реанимировать деятельность ему удалось. В ходе поездок за рубеж, в том числе в Южную и Северную Америку, Тетюхин сумел выйти на представителей NASA, Boeing и Airbus, так начались поставки титановых изделий за рубеж.

К 2002 году верхнесалдинский завод вышел в мировые лидеры по производству титана. Три четверти выпускаемой продукции шло на экспорт, прежде всего для авиационной промышленности, а оставшаяся использовалась в различных отраслях в России, в том числе медицине. После приобретения Березниковского титано-магниевого комбината было положено начало корпорации «ВСМПО-Ависма». 60% акций компании было сосредоточено в руках Владислава Тетюхина и его бизнес-партнера Вячеслава Брешта.





■ На фото главный корпус Уральского клинического лечебно-реабилитационного центра в Нижнем Тагиле

Практически все заработанные средства - 2,9 млрд рублей - Тетюхин инвестировал в строительство первой очереди реабилитационного центра

Однако с середины 2000-х акции предприятия стали активно приобретать структуры Виктора Вексельберга. Тем не менее, еще несколько лет Тетюхин возглавлял корпорацию, а в 2008 году стал ее президентом. Однако уже в следующем году ушел на пенсию, причем президентский пост остался вакантным из-за отсутствия претендентов. Ветеран титанового производства рассчитывал сосредоточиться на поддержке бизнеса своих сыновей, которые, будучи совладельцами компании «Конмет», специализировались на выпуске медицинских изделий и имплантов из титановых сплавов. Как отмечали коллеги Владислава Тетюхина, медицина его интересовала практически в той же степени, что и промышленное производство титана.

В 2006 году бизнесмену в мюнхенской клинике профессора Юргена Тофта была проведена операция по эндопротезированию на коленном суставе. Она прошла успешно, однако реабилитационный процесс затянулся, что не устроило Тетюхина. Одним из его увлечений были горные лыжи, и он рассчитывал восстановиться в короткие сроки к началу зимнего сезона. Вернувшись в Россию, вместе со знакомым врачом Тетюхин стал разрабатывать различные группы мышц, а использование в качестве эндопротеза титанового импланта окончательно подтолкнуло предпринимателя к мысли о создании собственной клиники.

Перед этим бизнесмен совершил несколько поездок в Германию, где традиционно использовались самые передовые технологии в ортопедии. На заключительной встрече, прошедшей 22 июня 2010 года, Владислав Тетюхин поинтересовался у собравшихся, можно ли создать в Россию клинику, не уступающую по качеству предоставляемых пациентам услуг лучшим мировым учреждениям. После утвердительного ответа бизнесмен написал прямо на салфетке фразу *We will work together and will create the best clinic in Russia* (Мы будем рабо-



■ На фото процесс реабилитации пациента в Уральском клиническом лечебно-реабилитационном центре

тать вместе и создадим лучшую клинику в России – перевод редактора) и пригласил к сотрудничеству коллег из Германии.

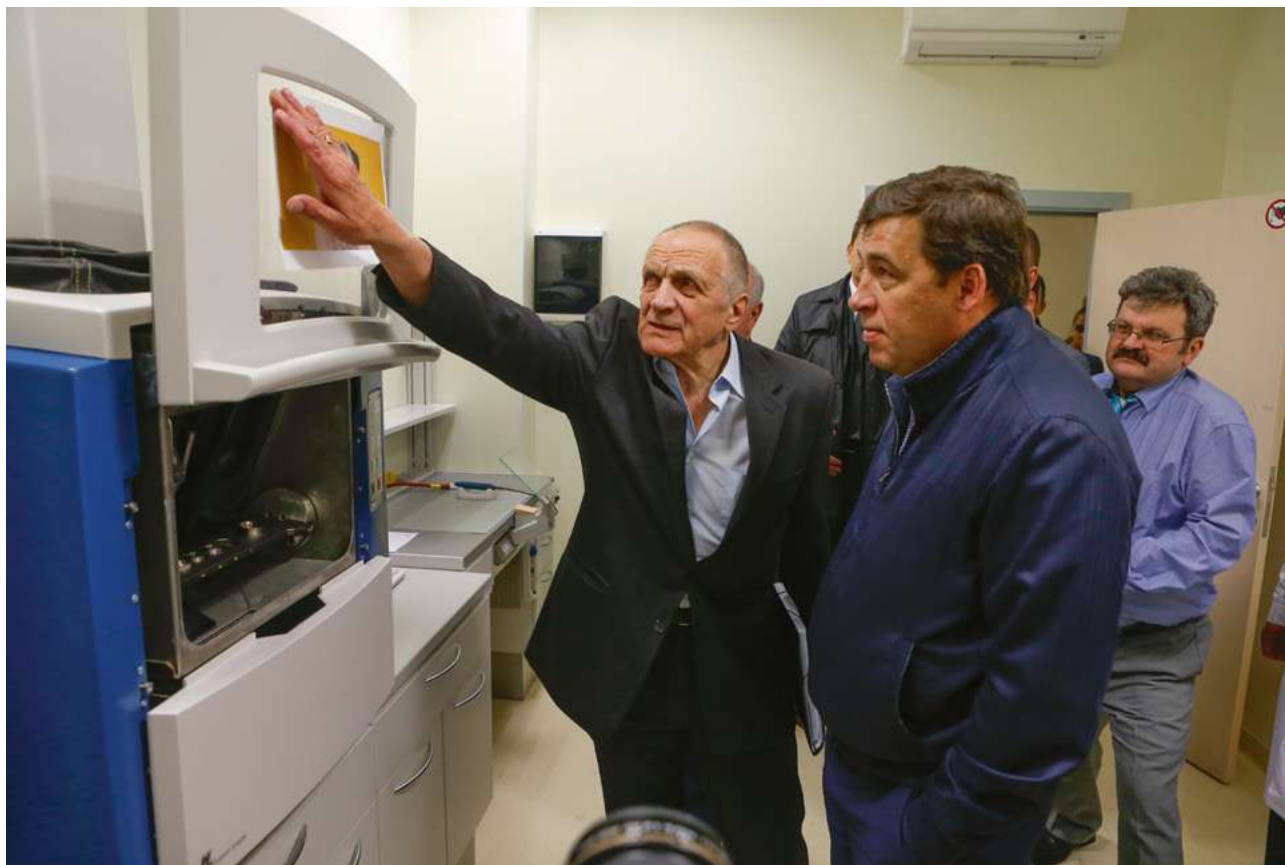
Чтобы начать возведение центра, Владислав Тетюхин продал контрольный пакет акций «ВСМПО-Ависма» госкорпорации «Ростехнологии». Практически все вырученные средства – 2,9 млрд рублей – были инвестированы в строительство первой очереди реабилитационного центра. В качестве проектировщика выступила фирма KBV из Германии. За образец архитекторы взяли медицинский центр Helios в Гамбурге. Оборудование тщательно изучалось, отбиралось и проверялось на практике под контролем лучших немецких и российских специалистов.

Изначально предполагалось, что Уральский клинический лечебно-реабилитационный центр появится в Верхней Салде, однако оказалось, что здание военного госпиталя, на базе которого планировали начать строительство, непригодно для этих целей. Стройку перенесли в Нижний Тагил. Примечательно, что и здесь Тетюхину пришлось преодолевать трудности. Первоначально выбранная территория была за-

бракована Роспотребнадзором. Новая площадка нашлась в экологически чистой зоне.

Несмотря на миллиардные инвестиции мецената, выяснилось, что и этих средств недостаточно. После того как проект был представлен и одобрен в Минздраве РФ, губернатор Свердловской Евгений Куйвашев области доложил о планах Президенту Владимиру Путину. Глава государства оценил инициативу, написав на обращении: «Дело хорошее». Из бюджета региона на строительство первой очереди был дополнительно выделен еще миллиард рублей.

Возведение центра стартовало в феврале 2012 года, а уже спустя два с половиной года, в августе 2014-го, он принял первых пациентов. Сам меценат и губернатор Свердловской области отмечали, что клиника сделала медпомощь намного доступнее, а сложнейшие операции теперь можно проводить на Среднем Урале, а не в Германии или Израиле. Собственно, именно в предоставлении возможности получения медобслуживания, соответствующего мировым стандартам, и заключалась главная идея Владислава Тетюхина.



■ Владислав Тетюхин с Губернатором Свердловской области Евгением Куйвашевым в Уральском клиническом лечебно-реабилитационном центре

Сложнейшие операции теперь можно проводить в лечебно-реабилитационном центре Нижнего Тагила, а не в Германии или Израиле

«Представленный проект является современным и передовым проектом, обеспечивающим оказание медицинской помощи с применением самых современных методик на высшем западно-европейском уровне», – значилось в отзыве Союза независимых немецких проектировщиков медицинской и лабораторной техники VMLP.

Владислав Валентинович Тетюхин скончался в возрасте 86 лет после продолжительной болезни 11 апреля 2019 года, однако его детище, успевшее столкнуться с целым рядом сложностей на этапе становления и развития, продолжает принимать тысячи пациентов. Общая сумма средств, пожертвованных меценатом на клинику, составила 3,3 млрд рублей. Это более половины всей стоимости проекта из двух очередей.

В настоящее время в составе Уральского клинического лечебно-реабилитационного центра функционируют 5 корпусов, включающие в себя клинко-диагностическую лабораторию,

отделения лучевой, эндоскопической и функциональной диагностики, способные проводить до 254,8 тысячи исследований ежегодно; амбулаторные помещения на 170 тысяч посещений в год по направлениям ортопедии и вертебрологии, урологии, гинекологии, проктологии, отоларингологии, кардиологии, гастроэнтерологии, неврологии, офтальмологии, эндокринологии, дерматологии, стоматологии и профпатологии.

Центр располагает операционным блоком из пяти операционных, в которых проходит до 7,5 тысячи операций в год, с отделением реанимации и палатами интенсивной терапии, круглосуточным стационаром на 141 койку, а также дневным стационаром на 12 коек и реабилитационным отделением. В больнице есть собственный пищеблок, прачечная и другие вспомогательные отделения.

В центре, который сейчас носит имя своего создателя, трудятся десятки врачей высшей квалификации, переехавшие в Нижний Тагил из разных регионов России и ближнего зарубежья. На базе клиники регулярно проходят научные конференции и мастер-классы лучших хирургов. А самое главное – жители Свердловской области бесплатно получают высокотехнологичную специализированную медицинскую помощь за счет средств ОМС и регионального бюджета в рамках госконтракта. На услуги клиники, в том числе бесплатные, могут рассчитывать и жители других регионов страны.

МИНИСТЕРСТВО ЗДРАВООХРАНЕНИЯ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Государственный орган, обеспечивающий координацию в сфере здравоохранения.

Министр

Цветков Андрей Игоревич

Контакты:

+7 (343) 312-00-03, minzdrav.midural.ru

МИНИСТЕРСТВО ИНВЕСТИЦИЙ И РАЗВИТИЯ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Государственный орган, регулирующий инвестиционную деятельность в регионе.

Министр

Казакова Виктория Владимировна

Контакты:

+7 (343) 312-00-31, mir.midural.ru

АНО «АГЕНТСТВО ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ ИНВЕСТИЦИЙ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ»

Специализированная организация по работе с инвесторами, созданная Правительством Свердловской области.

Генеральный директор

Породнов Александр Валерьевич

Контакты:

+7 (343) 311-52-80, invest-in-ural.ru

СВЕРДЛОВСКИЙ ОБЛАСТНОЙ ФОНД ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Институт развития, созданный Правительством Свердловской области для финансового обеспечения развития малого и среднего бизнеса.

Директор

Сулла Илья Иосифович

Контакты:

+7 (343) 288-77-85, sofp.ru

СВЕРДЛОВСКИЙ ВЕНЧУРНЫЙ ФОНД

Фонд поддерживает инновационную деятельность предпринимательских структур и стимулирует разработку новых видов продукции.

Генеральный директор

Скоморохов Денис Сергеевич

Контакты:

+7 (343) 288-77-85, svf.sofp.ru

ФОНД ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Фонд способствует модернизации региональных предприятий и выводу на рынок новых продуктов, предоставляя льготные займы.

Генеральный директор

Эбергард Александр Эдикович

Контакты:

+7 (343) 227-11-01, frpso.ru

АО «КОРПОРАЦИЯ РАЗВИТИЯ СРЕДНЕГО УРАЛА» (КРСУ)

Организация, созданная Правительством Свердловской области, которая осуществляет развитие проектов государственно-частного партнерства и инвестиционных площадок региона.

Генеральный директор

Прачик Максим Николаевич

Контакты:

+7 (343) 385-95-58, investural.com

СВЕРДЛОВСКИЙ ОБЛАСТНОЙ СОЮЗ ПРОМЫШЛЕННИКОВ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Областное некоммерческое объединение промышленников, предпринимателей и коммерческих организаций.

Президент

Пумпянский Дмитрий Александрович

Контакты:

+7 (343) 371-29-25, sospp.ru

УРАЛЬСКАЯ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА

Уральская ТПП представляет и защищает интересы ведущих предприятий и предпринимателей Среднего Урала.

Президент

Беседин Андрей Адольфович

Контакты:

+7 (343) 298-99-99, uralcci.com

СВЕРДЛОВСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ ОБЩЕРОССИЙСКОЙ ОБЩЕСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ «ДЕЛОВАЯ РОССИЯ»

Союз предпринимателей, работающих в основном в несырьевом секторе экономики.

Председатель

Гункевич Леонид Леонидович

Контакты:

+7 (343) 382-45-00, deloros-ural.ru

СВЕРДЛОВСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ ОБЩЕРОССИЙСКОЙ ОБЩЕСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ «ОПОРА РОССИИ»

Площадка для профессионального диалога малого и среднего бизнеса, власти и экспертного сообщества.

Председатель

Тыщенко Илья Владимирович

Контакты:

+7 (343) 382-23-48, opora-66.ru

INVEST IN URAL

ISSUE # 5_2020

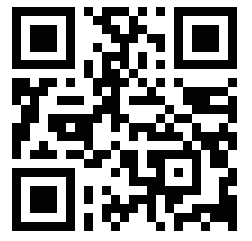
Ural medicine: opportunities and prospects

5 INVESTOR
TERRITORY

11 UNIQUE DEVELOPMENTS OF
SVERDLOVSK COMPANIES

INVEST IN URAL

+7 (343) 311-52-80
welcome@ai-so.ru



invest-in-ural.ru



Investment niches
invest-in-ural.ru





The Governor of the
Sverdlovsk region
Evgeny Kuivashev

Dear friends,

The healthcare system of the Sverdlovsk region has shown high potential and the ability to effectively resist a new Coronavirus infection.

First of all, this is a personal merit of our doctors, nurses, laboratory specialists, and people of many professions who selflessly fight the coronavirus disease (COVID-19) every day. It is our responsibility to support them. At the regional level, we have increased the amount of additional payments for special working conditions. We have adopted an additional resolution on payments to ambulance drivers who transport infected patients.

We are doing our best to support the Ural business in this difficult period, we maintain a constant contact with entrepreneurs and our Federal colleagues.

During the period of the coronavirus pandemic, our backbone enterprises of defense, metallurgy and engineering complexes have demonstrated high stability. Most of these companies have continuous production cycle and they were not initially subject to restrictive measures.

Due to Federal systemic support, we were able to maintain production growth. During the period from January to April 2020 the industrial production index

amounted to 106.5% relative to the same period of the previous year.

There is such an expression: "What we have – brings benefits, and what we don't have - gives values." And the value, I think, is composed of those lessons that we should learn from this situation.

And the most important lesson is the need to ensure security in the broadest sense of the word.

In the first weeks of the spread of the coronavirus, we were acutely aware of a lack of medical masks, personal protective equipment, disinfection, and special-purpose equipment.

That is why, in these special circumstances, we had to quickly mobilize the industrial complex and reorganize the work of enterprises to produce products necessary for the needs of healthcare.

As a result, within a short time, we have increased the production of bactericidal irradiators, skin antiseptics, protective suits and medical masks by 10 times. The production of lung ventilators has increased significantly.

The next task that I have set for myself, as the Governor of the Sverdlovsk region, is to ensure the public health of the Urals. Within this framework, we shall establish a

comprehensive target program consisting of three areas.

The first area is a healthy environment. We are talking about healthy villages and cities, about clean porches and high quality cleaning.

The second area is the sanitary and health safety of production and perhaps industrial enterprises will employ specialists who will professionally deal with this kind of function (by analogy with labor protection services).

The third area is human health, strengthening of the immune system, and the prevention of infectious diseases.

Today, everyone has realized that the most expensive, both literally and figuratively, is human health. This is the most important thing, and the future, including industrial complex, should be built around it. We all need to focus on implementing projects related to health, creating a safe environment and ensuring sanitary and hygienic protection of people. We need to attract the best practices of all countries that have survived the epidemic, overcome and successfully are fighting the coronavirus. And this work is based on only one thesis – to ensure safety and let people work.

I wish good health to all, well-being and stability. Take care of yourself and your loved ones!

INVESTORS ABOUT THE ECONOMY OF THE SVERDLOVSK REGION:

the way companies of the region support production and overcome difficulties during the pandemic

"The world will never be the same." This statement is firmly ingrained in the minds of millions of people around the world. A new coronavirus infection-COVID-19 has made its own adjustments and affected all spheres of human life. The forced regime of restrictive measures and self-isolation is particularly acute for global and regional businesses of all levels and directions. For most companies, it is time for changes, the time to choose new development course, support and maintain production capacity.

Like all other entities of the Russian Federation, the industrial region of Russia – the Sverdlovsk region – has faced global difficulties and obstacles to maintaining the stability of the economy, social and cultural life of the population. However, despite the difficult period of time, the region has been successfully adapting to the current conditions and is looking for new ways of loss minimization.

Among enterprises of the Middle Urals, implementing regional investment projects, there are companies whose experience in doing business in the new reality is an obvious example of a sequence of actions and tactics for maintaining work processes.

For example, the Ural Medical Center is currently successfully implementing an action plan to prevent the carrying and spread of the COVID-19 virus in clinics.

The flow of visitors has been differentiated, the time between shifts has been increased, and additional disinfection of premises has been carried out on a regular basis. Each client at the entrance is invited to process the external surfaces of their mobile devices and perform hand treatment. Temperature measurement is organized, which helps to quickly identify patients with symptoms of the infection. As a result, the company continues to operate without incidents.

The leader in the production of bakery products in the Sverdlovsk region, SMAK bread-baking complex, continues to operate around the clock in normal mode, strengthening the already strict sanitary standards. The rules for admission to the territory of the enterprise have changed: now each employee passes through the sanitary inspection, washes his hands with disinfectant, and measures the temperature. If previously cleaning was carried out four times a day, now this process is continuous. Such measures have allowed the company to maintain

production of the required volume of products and continue construction of a second production site

One of the largest Russian enterprises, producing pipes in polyurethane foam insulation, "Polevskoy Preisolated Pipe Plant", also did not stop or limit deliveries to its customers, who are implementing major construction and infrastructure projects throughout Russia. Today, many production processes are automated at the plant, and the necessary stock of finished products is formed. Employees are provided with protective equipment (medical masks, disinfectants), and their state of health is regularly monitored.

The enterprises of the medical, food and heavy industry, and the agro-industrial complex, which make up about 40% of the regional GRP, feel quite confident, despite the complexity of the anti-epidemic regime. And if real production maintains its position and continues the course of development of production capacities, it will certainly provide effective demand, which will quickly draw the services and hospitality sector out of the situation in which it is currently in.



**INVEST
PROMOTION
AGENCY**
of the Sverdlovsk Region

**INVEST
IN URAL**



INVESTOR TERRITORY

Where is it more profitable to locate medical production in the Urals?



SEZ Titanium Valley, photo by Alexander Osipov

A favorable investment climate and the availability of qualified institutions of support are the key conditions for development of industry productions. Modern tendencies and expert analysis show that regions should diversify their economies and bet on not only traditional industries, but also on innovative directions. Without any doubt, medicine and healthcare are one of these directions. In the Sverdlovsk region this industry has already come to the fore. The need to effectively resist new diseases, successfully compete with foreign manufacturers and solve the problem of getting out of the demographic crunch gives additional impetus to this process.

Due to its unique geographic location, the availability of serious scientific and technical base and human resources the Middle Urals is a favorable place to locate productions of modern medical equipment and

innovative materials. This fact is confirmed with statistics data according to which the region is in top 5 manufacturers of medications, takes second place in terms of the volume of high-technology medical care and annual regional output volume of medical devices reaches 6.5 billion rubles in monetary terms.

In the Sverdlovsk region the following production projects are being successfully implemented: production of anesthesiological and resuscitation equipment (Triton-Electronics company together with partners from China) and electrosurgical and cavitation systems promotion on foreign markets (FOTEK company). The Urals biomedical cluster has been operating in the region for many years. Equipment - including unique products - of such enterprises as PA "UOMZ", Irbit Chemical and Pharmaceutical Plant,

Vector-Medical Systems and EMA Plant is delivered to dozens of countries. By year-end 2018, export volumes reached \$9.8 million.

Among investment niches in production of medical products analysts highlight as the most cost-effective: equipment of high-resolution visualization (tomographs, ultrasound and angiographic equipment); patient monitoring systems; surgical and operating equipment; sterilizers of air; devices for external fixation; complex diagnostic and laboratory reagents; capacities for selection, storage and transportation of biomaterials as well as production of sticky dressing materials.

In the Sverdlovsk region there are a number of sites that can meet a wide range of needs for investors who want to invest in medical and healthcare industries.

TITANIUM VALLEY SPECIAL ECONOMIC ZONE

Type:

Greenfield.

Location:

Verkhnyaya Salda (180 km from Ekaterinburg), the territory of the former airport Uktus (Ekaterinburg).

Both sites are equipped with electricity, gas and water supply systems. The second site located in Ekaterinburg has its own driveways and direct connection with the railway. Productions beginning from 2 hazard class are permitted to be placed on the site in Verkhnyaya Salda and productions of 3-5 hazard classes on the site in Uktus (Ekaterinburg). Production facilities of Zibus company which specializes in manufacturing of medical tools made from titanium alloys are placed in Titanium Valley.

INDUSTRIAL PARK «MALACHITOVAYA SHKATULKA» (MALACHITE BOX)

Type:

Greenfield, Brownfield.

Location:

Polevskoy, 50 km from Ekaterinburg
Available area is 36,7 ha

On the territory of the park there is a railway station "Cryolite the site is equipped with its own networks of water, electricity and gas supply. In the industrial park investors can localize the production of 3-5 hazard class.

PRO BUSINESS PARK

Type:

Greenfield.

Location:

Ekaterinburg
Available area is 71 ha

The site is equipped with electricity, gas and water supply, as well as a local storm sewer with cleaning system. On the territory of PRO Business Park there is an available infrastructure for placing production facilities of the 5th hazard class.

INDUSTRIAL PARK «BOGOSLOVSKIY»

Type:

Greenfield and Brownfield.

Location:

Krasnoturyinsk (385 km from Ekaterinburg).
Land area: 86 ha.

The territory has an advantageous geographical location and a good transport infrastructure, including direct traffic with Khanty-Mansiysk Autonomous Okrug - Yugra. The park has all the necessary engineering infrastructure and energy resources for localization of high-tech productions.

Also, the production of medical purpose products, primarily pharmaceuticals, is focused on the territory of the Scientific and Innovative Biomedical Technopark "Novouralsky", which is a part of the territory of advanced socio-economic development "Novouralsk" (TOSER). The state provides a package of financial and non-financial preferences for residents of TOSER, the implementation of which reveals new opportunities for entrepreneurs to increase business profitability. Today, one of the industry leaders in the production of biomedical products the «Medsintez» Plant successfully cooperates with the Scientific and Innovative Biomedical Technopark "Novouralsky". For more information, you can contact the management company "Atom-TOR", whose specialists will help you choose a land plot and premises and advise on the full list of support measures provided to a resident of TOSER.

Establishment of a Nuclear Medicine Center is planned in the region. On July 10, 2018, an agreement of intent was signed among the Government of the Sverdlovsk region, Ural Federal University, Rusatom Healthcare company and MedInvestGroup company on implementation of the investment project "Establishment of Nuclear Medicine Center for the diagnosis and treatment of cancer" in the territory of the Sverdlovsk region on a public-private partnership basis.

URAL MANUFACTURERS PRODUCE DRUGS OF WIDE RANGE OF ACTION:

from depression to maintenance therapy in treatment for COVID-19



■ Drug manufacturing process at the OOO Zavod Medsintez. Photo provided by the company's media office

Pharmacists are able to fully meet the demand in the regional market

Industrial manufacturing of drugs in the Sverdlovsk region has a 90-year history. JSC "Uralbiopharm" was founded in 1930 and today it continues to occupy a strong position in the pharmaceutical industry of Russia. In 1942 the chemical and pharmaceutical plant was built in Irbit, one of the few production facilities in Russia that has its own chemical synthesis of pharmaceutical substances. The pharmaceutical industry boom occurred in 2000s when modern enterprises such as OAO "Zavod Medsintez" in Novouralsk and Lekas plant in Beryozovsky town that produces products complying with international GMP standards appeared in the region. Enterprises of the Sverdlovsk region produce a wide range of drugs many of which are much sought after among citizens. They have set up their own production of medicines included in the state register of vital and essential medicines. In most cases, medicines produced by the Ural manufacturers have a similar effect with proven effectiveness as their foreign analogues but cost less.

In August, 2018, regional Association of medical and pharmaceutical manufacturers combining manufacturers of world-class medical products and pharmaceuticals was created with the support of the Ministry of Health and Ministry of industry and science of the Sverdlovsk region. The nonprofit structure allows to consolidate efforts of domestic manufacturers for successful competition with foreign companies and effectively use experience when creation and introducing new technologies, carrying out of scientific researches. Even now, production facilities of Association's members are enough to meet the demand of the population of the Middle Urals for quality medicines.



ROSINSULINE

(injectable solutions Rosinsuline P, Rosinsuline M, Rosinsuline C)

Manufacturer:

OOO Zavod Medsintez (Ekaterinburg - Novouralsk)

Indications:

It is used as maintenance therapy for insulin dependent people suffering from diabetes mellitus. Difference in forms of release is stipulated by the duration of the drug effect (from 6 to 24 hours).

Fact:

Since 2018 analogue insulin - aspart - and more complex drug - Rosinsuline glargine have been being tested. Insuline aspart is supposed to bring to market in 2020 and glargine in 2021. The most popular solutions for subcutaneous injection of Rosinsuline are sold in all regions of Russia and abroad. More than 5 million packs have been released since the start of production.

Prices in pharmacies of Ekaterinburg:

P - 350 rubles; Rosinsuline C - from 1003.6 to 1280 rubles; Rosinsuline M - from 1109 to 1367 rubles.

TRIAZAVIRIN

Manufacturer:

OOO Zavod Medsintez (Ekaterinburg - Novouralsk)

Indications:

Broad-spectrum antiviral drug in hard capsules with active substance - synthetic analogue of the bases of purine nucleosides (guanine) with pronounced effective action against RNA-containing viruses. It is used for flu treatment in adults.

Fact:

At the beginning of 2020 the drug was sent to China for testing in treatment of COVID-2019. In the Sverdlovsk region 150 thousand packs of triazavirin were purchased and sent to infectious disease departments of hospitals for treatment of patients with coronavirus infection. Treatment effect analysis is conducted under the control of the State Research Center of Virology and Biotechnology of Russia.

Prices in pharmacies of Ekaterinburg:

from 590 to 1039 rubles.

PRIMAPUR

Manufacturer:

OOO Zavod Medsintez (Ekaterinburg - Novouralsk)

Indications:

First Russian infertility drug.

Fact:

In 2019 Medsintez by agreement with IVFarma released 4 series of pharmaceutical substance of recombinant follicle-stimulating hormone used in IVF procedure (in-vitro fertilization) and the first 4 manufacturing batch of finished dosage forms of the drug for clinics. In the near future the volume of Primapur production should reach 1 million of prefilled disposable syringe that is more than 200% of the existing market of such medicines in Russia. It is used in clinics.

Prices in pharmacies of Ekaterinburg:

не распространяется через аптечную сеть. Применяется только в клинических условиях.



CITRAMON P

Manufacturer:

JSC "Uralbiopharm" (Ekaterinburg)

Indications:

Analgesic, non-narcotic, psychostimulant drug. It's non-steroidal and anti-inflammatory drug with antipyretic, analgesic and anti-inflammatory effect. Dosage form: from 6 to 20 tablets in pack.

Fact:

It is in the ranking of the top selling medicines in Russia.

Prices in pharmacies of Ekaterinburg:

from 4.5 to 65 rubles depending on the number of tablets in a pack.

PENTAFLUCIN

Manufacturer:

JSC "Uralbiopharm" (Ekaterinburg)

Indications:

Symptomatic treatment of acute respiratory infections (ARI) and acute respiratory viral infections (ARVI) in children and adults accompanied by fever, chills, nasal congestion, body aches and muscle pain; increase nonspecific resistance to infectious diseases. It is a combination drug which has analgesic, antipyretic and antihistamine action and increase body resistance. Dosage form: granules for oral administration, 5-10 sachets in a pack.

Fact:

One of the most popular medicines in pharmacies of the region.

Prices in pharmacies of Ekaterinburg:

from 72 to 369 rubles depending on the number of sachets in a pack.

REVIT

Manufacturer:

JSC "Uralbiopharm" (Ekaterinburg)

Indications:

Prophylactic drug for children and adults who are in condition of an increased need for vitamin (period of intensive growth, increased physical or mental stress, pregnancy and lactation, as well as unbalanced or inadequate nutrition). It is used during complex therapy after illness. It is available in dragee.

Факт:

Revit has been used in schools as prophylactic drugs since USSR times.

Prices in pharmacies of Ekaterinburg:

from 36 to 50 rubles.



ESCITALOPRAM

Manufacturer:

Lekas plant (Beryozovsky town)

Indications:

Antidepressant for adults belonging to a group of drugs called selective serotonin reuptake inhibitors (SSRIs) with minimal impact on the reuptake of norepinephrine and dopamine by neurons. It is used to treat depressive disorders of any severity, panic disorders with or without agoraphobia as well as obsessive-compulsive disorder. Dosage form: tablets.

Fact:

no facts

Prices in pharmacies of Ekaterinburg:

from 214 to 406.5 rubles.

CANDESARTAN

Manufacturer:

Lekas plant (Beryozovsky town)

Indications:

It is used to treat arterial hypertension; in case of impaired systolic function of the left ventricle and chronic heart failure the drug is used as complementary therapy to angiotensin converting enzyme inhibitors (ACE-i) or individual intolerance to ACE inhibitors. The drug has pronounced antihypertensive effect lasting from 24 to 36 hours. Dosage form: tablets.

Fact:

The drug producing since 2019 is a new product of Lekas plant's product portfolio.

Prices in pharmacies of Ekaterinburg:

from 199 to 228 rubles.

VALIDOL WITH GLUCOSE

Manufacturer:

OAO "Irbit Chemical and Pharmaceutical Plant"

Indications:

Cardialgia and neuroses; antiemetic drug in case of airsickness and seasickness. It has a sedative effect and moderate vasodilator effect due to stimulation of sensitive nerve endings. Dosage form: tablets.

Fact:

One of the most selling medicines in Russia according to industry rankings. Cardiac drug invented in Germany in 1987 became the most popular medicines among the population in USSR times and remains in demand today.

Prices in pharmacies of Ekaterinburg:

from 15.5 to 59 rubles.

PANCREATIN

Manufacturer:

OAO "Irbit Chemical and Pharmaceutical Plant"

Indications:

Achylia, chronic pancreatitis with pancreatic insufficiency, digestive disorders caused by associated with liver and pancreatic diseases, hyperacid and subacid gastritis, chronic enterocolitis. The drug compensates for pancreatic enzymes deficiency, contains excretory pancreatic enzymes: lipase, alpha amylase, trypsin and chymotrypsin; promotes protein, fats and starch breakdown, normalizes digestion processes. Dosage form: tablets.

Fact:

no facts

Prices in pharmacies of Ekaterinburg:

from 36.4 to 75 rubles.



Manufacturing process of bactericidal irradiators at the EMA Plant

TRADITION-BASED AND EXPERIENCE-BASED INNOVATIONS

Ural medical equipment conquers foreign markets

The Sverdlovsk region is known not only for its traditional industries such as metallurgy, heavy engineering and defense industry but high-tech production of medical equipment as well. Products of the Ural manufacturers are in demand and known far beyond the region, and a number of developments can without exaggeration be attributed to unique ones. It is noteworthy that production of medical equipment is a prerogative of both large federal companies and companies related to the small-and-medium-size business sector.

ULTRASONIC CAVITATION APPARATUS «FOTEK» (AUZH-100)

Manufacturer:

OOO FOTEK (Ekaterinburg)

Application area:

Multifunctional equipment. It is used in various areas: purulent surgery for treatment of phlegmons, trophical ulcer, bedsores and diabetic foot; obstetrics and gynecology for treatment of colpitis, infectious and dystrophic diseases of the external genitalia, for prevention and treatment of infectious and inflammatory diseases required intrauterine intervention including treatment of postpartum endometritis; combustiology for treatment superficial and deep burns; otorhinolaryngology for treatment of chronic tonsillitis, sinusitis, pharyngitis, rhinitis; thoracal and abdominal surgery for treatment of purulent pleuritis, pancreonecrosis; traumatology for treatment of osteomyelitis; field surgery for treatment of gunshot wounds.

Fact:

AUZH-100 is a unique development of FOTEK. In 2019 FOTEK received the title of the best exporter of the Sverdlovsk region in the nomination of "Export Guru" in the competition organized by the Sverdlovsk regional business support foundation.

UNIT FOR SMOKE ASPIRATION ASD-«FOTEK»

Manufacturer:

OOO FOTEK (Ekaterinburg)

Application area:

The product is intended for smoke removal, odor neutralization during surgical interventions and personnel protection from pathogenic viruses and cancerogenic combustion products. It is released in 2 modifications.

Fact:

It's irreplaceable in small operating rooms.

MOBILE MEDICAL LAMP EMALED602P WITH EMERGENCY POWER SUPPLY

Производитель:

Factory of Electromedical Equipment - EMA Factory (Ekaterinburg)

Область применения:

Lighting of surgical field during surgical operations and diagnostic studies.

Fact:

It is included in the updated line of EMA Factory products. Built-in emergency power supply provides an auto switch to backup batteries. Batteries are charging automatically and EMALED602p can operate about 5 hours in case of power outage.

MOBILE BACTERICIDAL IRRADIATOR BIM OBPE-450 WITH SIX LAMPS

Manufacturer:

Factory of Electromedical Equipment - EMA Factory (Ekaterinburg)

Application area:

Irradiator OBPE-450 is designed to provide quick disinfection of high air volumes in hospitals, clinics and health care facilities. It can be used in hotels, gyms, schools and baths as well that is relevant in the period of pandemic caused by coronavirus infection.

Fact:

Irradiators have been producing since 1957 and being constantly modernized. New generation of equipment is used on the territory of Russia and abroad.

SURGICAL TABLE OK GAMMA

Manufacturer:

Factory of Electromedical Equipment - EMA Factory (Ekaterinburg)

Application area:

The operating table is perfect for simple surgical procedures in clinics and dispensaries. When the table is equipped with additional accessories it can be used for operations in the field of ophthalmology, otolaryngology and gynecology.



LIQUID CONCENTRATES FOR HEMODIALYSIS

Manufacturer:

Research and production company "Tehnahim" (Ekaterinburg)

Application area:

Ready solutions for hemodialysis. There is no need to dissolve dry salts.

Fact:

Since 2005 almost all medical institutions of the Sverdlovsk region have been using the products.

AED-A15 AUTOMATIC EXTERNAL DEFIBRILLATOR

Manufacturer:

JSC "PA "Ural Optical and Mechanical Plant"

Application area:

It is used during defibrillation of patients with sudden cardiac arrest in the result of development of ventricular tachycardia and fibrillation in medical and pre-medical care. Suitable for adults and children.

Fact:

AED-A15 is exported to dozens of countries.

MIM-340 LASER MICROSCOPE WITH A STAGE OF LONG-STROKE TYPE

Manufacturer:

JSC "PA "Ural Optical and Mechanical Plant"

Application area:

Innovative microscope with ultra high resolution that is superior to any existing analogues. The leading Russian universities and research institutions use the microscope. It is applied in such fields as virology, transplantology, hematology, immunology and pharmacology.

Fact:

The product MIM-340 was first introduced at the international conference "Biotechnomed" in 2016.

IDN-03 INTENSIVE CARE INCUBATOR FOR NEWBORNS

Manufacturer:

JSC "PA "Ural Optical and Mechanical Plant"

Application area:

It is designed for nursing and intensive care of newborns including premature babies and babies of critically low weight (from 500 g) in neonatal intensive care units, intensive care units, newborn pathology departments and emergency rooms of maternity hospitals. Built-in video camera gives an opportunity to monitor a newborn state via data output to PC.